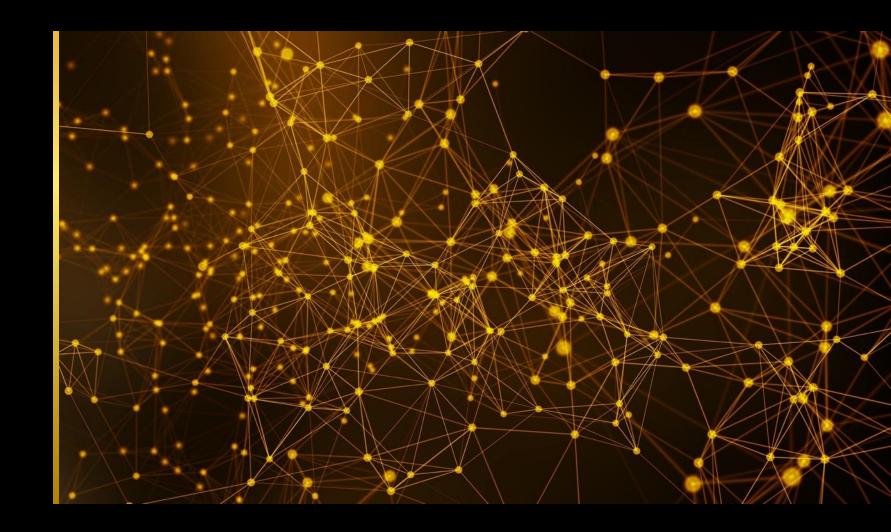
KANTAR

Choices Online

Guía del usuario

Target Group Index Consumer Analysis Julio 2023





Introducción

<u>1. Navegador</u>

- <u>Visión general</u>
- <u>Vista ampliada</u>
- <u>Creación de carpetas</u>
- <u>Mover archivos dentro o fuera de las</u>
 <u>carpetas</u>
- <u>Abrir archivos</u>
- <u>Cambiar el nombre de los archivos</u>
- <u>Buscar</u>
- <u>Filtrar archivos por tipo</u>
- <u>Eliminar archivos</u>

2. Compartir

- <u>Compartir archivo</u>
- <u>Compartir carpeta</u>
- <u>Añadir archivos a la lista</u>
- <u>Ver archivos</u>
- <u>Archivos favoritos</u>
- <u>Usuarios favoritos</u>
- <u>Guardar archivos</u>

3. Crear tablas cruzadas

- <u>Choices Online</u> Inicio
- <u>Perfil demográfico</u>
- <u>Añade columnas: busca en el</u>

<u>diccionario</u>

- <u>Añade filas: navega a través del</u> diccionario
 - <u>Cambia la base para tu análisis</u>
- <u>Leer tablas cruzadas</u>
- <u>Guarda y recupera tu informe</u>

4. Crea un target de forma rápida-

Interacción de tablas cruzadas

- <u>Guarda tu target desde una celda de</u> la tabla cruzada
- <u>Combina las respuestas desde el</u> diccionario

<u>5. Visualización</u>

- Opciones de visualización
- <u>Ordenar</u>
- <u>Mapa de calor</u>
- <u>Resaltar</u>

6. Informe de Tendencias

- Iniciar un informe de tendencias
- <u>Visión general</u>
- Sparkline y Power Point
- <u>Grafico</u>

<u>7. Grafico</u>

- <u>Habilitar gráficos</u>
- <u>Visión general</u>
- <u>Cambiar el equema de color</u>

8. Otras opciones

- <u>Oculta e intercambia</u>
- <u>Elimina/Copia/mueve a</u>
- <u>Reagrupar filas/columnas</u>
- Muestra la codificación
- <u>Edita tu tabla cruzada</u>
- <u>Añadir lista de perfiles</u>
- guardar lista de perfiles
- <u>Añadir conjunto de target</u>
- <u>Guardar conjunto de target</u>

<u>9. Constuctor de Target - Targets</u> <u>avanzados</u>

- <u>Crea un target Usa la codificación</u> por defecto
- <u>Crea un target Codificación</u>
 <u>personalizada</u>
- <u>Editar target</u>
- <u>Eliminar target</u>

<u>10. Descarga y exporta tu target e importación de archivo Spec</u>

- <u>Vertical</u>
- <u>Horizontal</u>
- <u>Importar archivo Spec</u>
- <u>Creacíon de archivo Spec en Choices4</u>

Introducción

¿Qué es Choices Online?



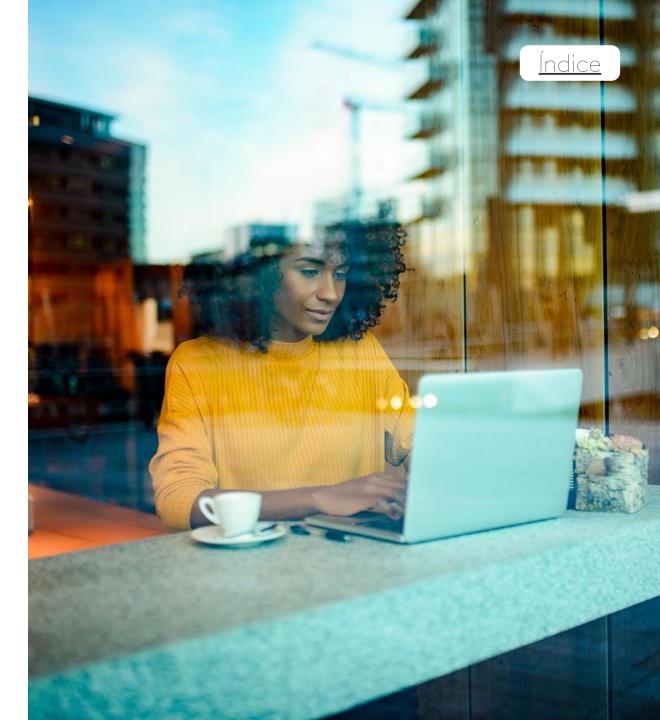
Una herramienta de análisis online para la exploración de datos desde Target Group Index y obtener la información y los argumentos necesarios para sus estrategias.

•	• •	
L		

No es necesario instalarla: accede a los datos del Target Group Index directamente desde tu navegador web en tu PC, Mac o IPad con Chrome o Safari. Crea cualquier target a través del módulo "Constructor de targets" y analícelo con cualquier información del Target Group Index en análisis cruzados para identificar la información más relevante para su análisis.



Rápido e intuitivo: Cualquier persona puede usar Choices Online con un entrenamiento mínimo.



Visión general

Utilice el link enviado por correo para aceder el <u>Target</u> <u>Group Index Consumer Analysis</u>.

Accediendo a ella, verá la página de inicio de Target Group Index Consumer Analysis, el Navegador, donde podrá acceder a todas las aplicaciones y archivos contratados. También puede:

- <u>Vista ampliada</u>
- <u>Creación de carpetas</u>
- Mover archivos dentro o fuera de las carpetas
- <u>Abrir archivos</u>
- <u>Cambiar el nombre de los archivos</u>
- <u>– Buscar</u>
- <u>Filtrar archivos por tipo</u>
- <u>Eliminar archivos</u>

Por motivos de seguridad, solo puede iniciar sesión en un dispositivo a la vez. Si el usuario inicia sesión a través de un segundo dispositivo, se desconectará del dispositivo que estaba utilizando anteriormente.

ANTAR			Navegador	
		MIS ARCHIVOS	ARCHIVOS COMPARTIDOS Q	
Choices Online	TGI Snapshot			Todos Io V Crear corpeta
		Nombre del Archivo 🔺	Encuesta 👻	Tipo 🔻 Fecha 👻
				×
		Contries	TGI LATINA 6 Countries (English)	Conjunto d 08/10/2020 🗙
xportación de arget	En progreso	demographics	TGI LATINA 6 Countries (English) 19W2	Tabulación 08/10/2020 🗙
		Diário de atividades - dias da semana	Brazil Household (Portuguese)	Conjunto d 08/10/2020 🗙
		Regiões	Brazil Household (Portuguese)	Lista de Per 08/10/2020 🗙
		teste	Brazil Household (Portuguese) 20W1	Tabulación 08/10/2020 🗙
			COMPARTIR	



Vista ampliada

(1)



Choices Online	TGI Snapshot	MIS ARCHIVOS
		Nombre del Archivo
Exportación de Target	En progreso	Contries demographics
		Diário de atividades - dias da semana
		Regiões

	MIS ARCHIVOS
Choices Online	
	Nombre del Archivo 🔺
	Contries
TGI Snapshot	demographics
	Diàrio de atividades - dias da semana
	Regiões Regiões
	L teste
Exportación de	0

Para tener una vista ampliada de los archivos, haga clic en la flecha. Vista ampliada de archivos. Para volver a la vista predeterminada, vuelva a hacer clic en la flecha.

2

Creación de carpetas

	Nombre	del Archivo 🔺	
		r LAT	
		Contries	
		demographics	
		Diário de atividades - dias da semana	
		Regiões	
		teste	
1		cione los archivos que se arán a la carpeta.	
	uyrey		
	ugreg	CREAR CARPETA	
	(

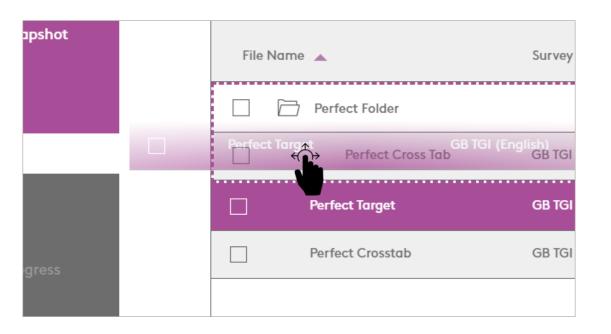


2 Haga clic en Crear carpeta.

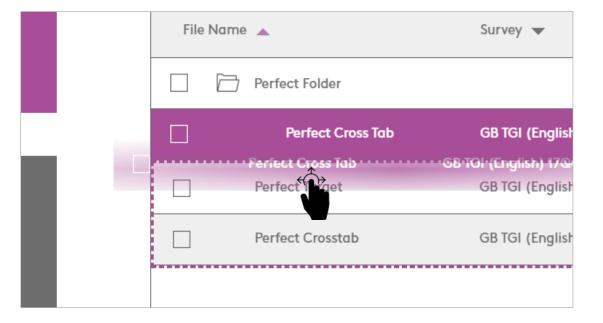
No	mbre del Archivo 🔺
	Carpeta
	Regiões
	teste

4 Se creará la carpeta.

Mover archivos dentro o fuera de las carpetas



Para mover archivos a una carpeta, haga clic, arrastre y suelte el archivo en la carpeta deseada.



Para mover archivos fuera de una carpeta, haga clic, arrastre y suelte los archivos fuera de la carpeta.



[¡]Atención! Solo puede lograr esto seleccionando un archivo porvez.

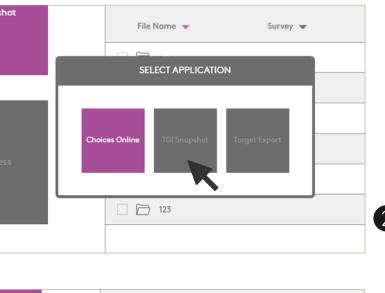
Abrir archivos

Índice

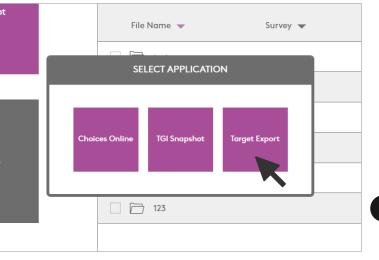
File Name Perfect Folder Perfect Cross Tab Perfect Crosstab

1 Haga clic en el archivo que desea abrir.

¡Atención! Solo las aplicaciones contratadas estarán disponibles para su selección.



2 Análisis cruzado y listas de perfiles – Solo se pueden abrir en Choices Online.





Cambiar el nombre de los archivos

File Na	me 🔺	Survey 🔻
	Perfect Cross Tab	GB TGI (English) 170
	Perfect Crosstab	GB TGI (English) 190
	Perfect Target	GB TGI (English)

Utilice un **doble clic** en un archivo para editar su nombre.

NOMBRE DEL ARCHIVO	
Paises	
CANCELAR	

2 Asigne el nombre deseado al archivo y haga clic en **'OK'.**

NOMBRE DEL ARCHIVO	
teste Nombre del archivo Ya existe CANCELAR OK	

Si el nombre de archivo ya existe, se muestra un mensaje.

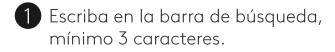


Buscar



NO	nore d	erAren			
		Carpe	eta		
		I	Reg iões		
		LAT			
		I	Reg iones		
		I	Reg iones 2		

Nombro dol Archivo



2 Su lista se filtrará y cualquier coincidencia con la búsqueda se mostrará en **negrita**

Q dor	m	×
Nombre d	el Archivo 🔺	
) Pay TV	
	dom c Pay TV base 2019 I	
	dom com Pay TV 2020 I	
	irán carpetas para mostra Idos correspondientes a la eda.	r Ic



Filtrar archivos por tipo



1 Haga clic en el cuadro que indica "Todos los tipos".

	Todos Io 🖍	
Ti	Todos los tipos:	ech
	Tabulación cruzac	
Li	Conjunto de Target)8/10
	Lista de Perfiles	

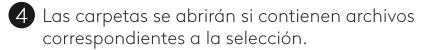


•	MIS ARCHIVOS	ARCHIVOS COMPARTIDOS Q	
			Tabulaci V Crear carpeta
	Nombre del Archivo 🔺	Encuesta 🔻	Tipo" 🗣 Fecha 🔻
[Carpeta		×
[teste	Brazil Household (Portuguese) 20W1	Tabulación 08/10/2020 🗙
	LAT		×
	Regiones 2	TGI LATINA 6 Countries (English) 19W2	Tabulación 08/10/2020 🗙
	teste2	Brazil Household (Portuguese) 20W1	Tabulación 08/10/2020 🗙

MIS ARCHIVOS	ARCHIVOS COMPARTIDOS Q	
		Tabulaci V
Nombre del Archivo 🔺	Encuesta 👻	Tipo 🔻 Fecha 💌
Carpeta		×
teste	Brazil Household (Portuguese) 20W1	Tabulación 08/10/2020 🗙
		×
Regiones 2	TGI LATINA 6 Countries (English) 19W2	Tabulación 08/10/2020 🗙
teste2	Brazil Household (Portuguese) 20W1	Tabulación 08/10/2020 🗙

3

La lista de archivos mostrará solo los archivos correspondientes al tipo seleccionado.



Eliminar archivos



Compartir un archivo (1)

Puede compartir análisis cruzados, conjuntos de targets y listas de perfiles con otros usuarios de su empresa.

<u>Índice</u>

Brazil Household (Portuguese)

Brazil Household (Portuguese) 20W1



Compartir un archivo (2)







Haga clic en el botón Compartir.

Archivo (s) compartidos con éxito

6 Volverá a la página del Navegador y se mostrará un mensaje que indica que los archivos se han compartido.

Compartir una carpeta

Al seleccionar una carpeta, compartirá todos los archivos presentes en esta carpeta.



Después de hacer clic en Compartir.

Nome do Arquivo eecinema iui eeco1 u

Los informes de carpetas se agregarán a la lista de archivos compartidos.



Añadir archivos a la lista

Puede agregar más archivos a la lista de archivos compartidos sin tener que volver al navegador.

						Nombre del archivo
po de Arquivo Data	~	COMPARTIR	\mathbf{N}	Regiões	Brazil Household (Portu	Contries
onjunto de 10/08/202) X	CANCELAR		teste	Brazil Household (Portu	demographics
nálise Cruz 10/08/202) ×	AGREGAR			USUARIOS	Regiões
					•	teste
1 Haga d	clic en Aç	gregar.		Seleccione nu en Agregar.	ievos archivos y haga clic	3 Los archivos se agregarán a lo lista de archivos compartidos.



Ver archivos

Para ver los archivos que otros usuarios han compartido con usted, vaya a la pestaña Archivos compartidos.

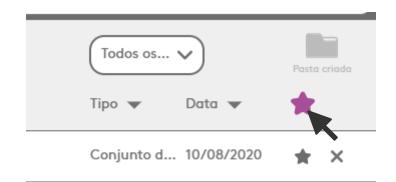
•	MIS ARCHIVOS	ARCHIVOS COMPARTIDOS	Q	
			^	Todos Io V
Nomb	e del Archivo 🔺	Encuesta 🔻	Compartido por 🔻	Tipo 🔻 Fecha 💌 🏠
	Contries	TGI LATINA 6 Countries (English)	Danilo Azzolini	Conjunto d 10/08/2020 🏠 🗙
	demographics	TGI LATINA 6 Countries (English) 19W2	Danilo Azzolini	Tabulación 10/08/2020 🏠 🗙
	Diário de atividades - dias da semana	Brazil Household (Portuguese)	Danilo Azzolini	Conjunto d 10/08/2020 🏠 🗙

Archivos favoritos

Puede hacer favoritos los archivos compartidos con usted haciendo clic en la estrella.



Hacer favorito un archivo compartido.

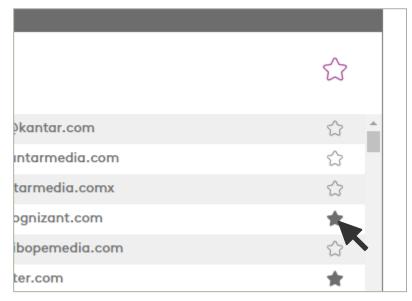


Mostrar solo archivos favoritos.



Usuarios favoritos

También puedes asociar las personas de tu empresa con las que más compartes archivos.



Usuarios favoritos



Mostrar solo usuarios favoritos.



Guardar archivos

Puede guardar los archivos compartidos en Mis archivos, simplemente abra un archivo y guárdelo con el nombre deseado.



Choices Online - Inicio

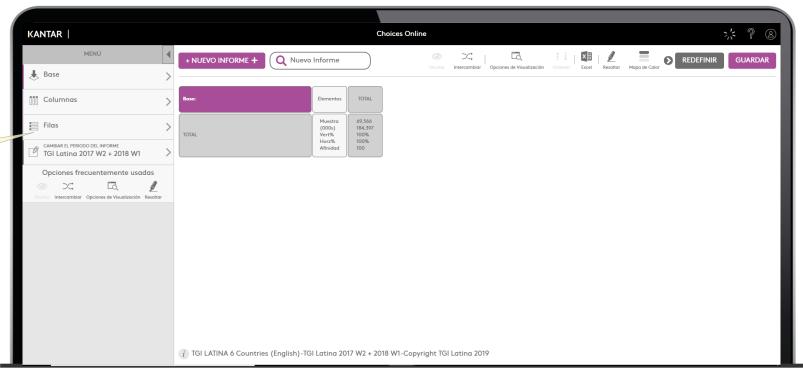




Perfil demográfico

Para ilustrar cómo construir un análisis simple, crearemos el perfil de edad de las marcas de zapatillas deportivas. Para ello, agreguemos las marcas de zapatillas deportivas en las columnas y la información demográfica en las filas.

> Empieza creando tu informe añadiendo filas y columnas.



Añade columnas-Utiliza la búsqueda del diccionario

Qadidas		
	Targets predefinidos (0)	_
Apparel, Accessories & Sporting Goods (Respondent)	Athletic Shoes / Sneakers	Brands Adidas Purchased - L12m Brands Purchased - L12m Adidas
Personal Toiletries: General (Respondent)	Deodorants/Antiperspirants	Brands Adidas Used - L30d
	Fragrances (perfume & cologne)	Brands Adidas Used - L7d
	Deodorants/Antiperspirants	Brands Used - L30d Adidas
		Brands Ever used Adidas
		Brands 2+ containers - L30d Adidas
		Brands 1 container - L30d Adidas
		Brands < 1 container - L30d Adidas
		Brands Used, but not L30d

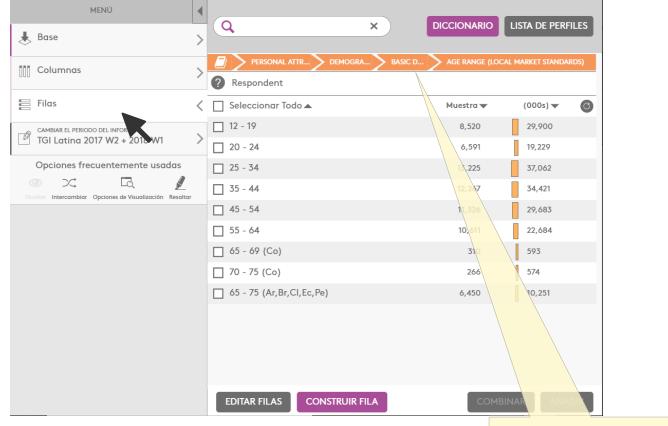
- Haga clic en las columnas y utilice la barra de búsqueda.
- Haga clic en la pregunta que desee. Recopile o expanda la búsqueda de información para obtener una visión general de todas las categorías en las que se encontró el elemento buscado.

Haga clic en las flechas para ordenar las respuestas por nombre, muestra o valor ponderado.

D CONSU > APPAREL, ACCESSORIES & SI	PORTING GOO ATHL		BRANDS
Purchased - L12m			
🗌 Seleccionar Todo 🔺	Muestra 🗸	(000s) 🔻	C
Adidas	8,498	20,014	
Vike	6,740	16,921	
Others	2,334	7,021	
Reebok	2,279	5,007	
Converse	2,113	4,689	
🗌 Puma	1,922	4,306	
Olympikus (Ar,Br,Pe)	1,813	6,111	
🗌 Fila	1,213	3,296	
New Balance (Ar,Cl,Co,Mx,Ec)	956	1,650	
Asics (Ar,Br,Cl,Co,Ec,Pe)	879	2,638	
Venus (Co,Ec)	632	676	
Topper (Ar,Br)	521	1,445	
Skechers (CI,Co,Mx,Ec)	398	636	

- 3 Seleccione las marcas que desee o si desea hacer clic en Seleccionar todo.
- 4 Haga clic en añadir y, a continuación, en el área de informe para cerrar el panel de diccionario.

Añade filas-Navega a través del diccionario



Haga clic en filas y seleccione la categoría, tema, pregunta hasta que encuentre la respuesta que desea.

Haga clic en la pregunta relevante para el análisis. Puede utilizar el área en la que se puede hacer clic para facilitar la navegación.

Dersonal attr Demogra	BASIC D AGE RANGE (LOC)	AL MARKET STANDARDS)
? Respondent		
Seleccionar Todo 🔺	Muestra 🔻	(000s) 🕶 🖸
12 - 19	8,520	29,900
✓ 20 - 24	6,591	19,229
✔ 25 - 34	13,225	37,062
✔ 35 - 44	12,267	34,421
✓ 45 - 54	11,326	29,683
✔ 55 - 64	10,611	22,684
65 - 69 (Co)	310	593
🗌 70 - 75 (Co)	266	574
✔ 65 - 75 (Ar,Br,Cl,Ec,Pe)	6,450	10,251
		-

- **(3)** Seleccione los grupos de edad que desee o, si lo desea, haga clic en Seleccionar todos.
- 4 Haga clic en agregar y, a continuación, en el área de informe para cerrar el panel de diccionario.

Cambia la base de tu análisis

Haz clic en Base: puedes seleccionar una base alternativa que se añadirá al informe

Q Compradores	×
STANDARDBASES	^
MYBASES	~
O Compradores de Zapatillas deportivas	,#×
Total Población	×
EDITAR BASES	CONSTRUIR BASE

También puedes:

- Seleccionar la Base desde la lista de BASES ESTANDAR (ejemplo: "Total Hombres").
- Selecciona una base personalizada desde la lista "Mis Bases" (ejemplo: "compradores de zapatillas deportivas").
- Construye tus propias bases: Haz clic en Construir Base, esto te llevará a <u>Constructor de Targets</u> donde puedes crear tus propias bases desde cualquier variable del diccionario y guárdalos para un futuro uso.



Leer una tabla cruzada

El ejemplo de abajo muestra cómo leer los elementos de tu tabla cruzada.

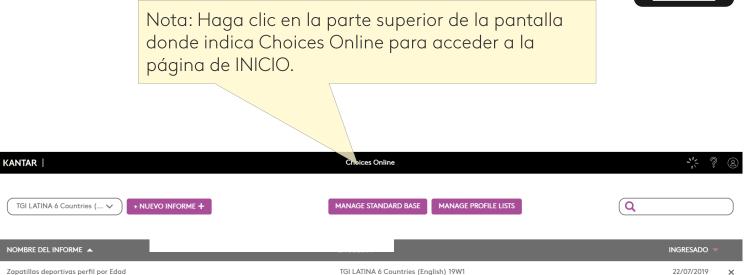
e:		Elementos	TOTAL	Adidas	<u>Total/Tot</u> Muestra	69.566 - Todos los individuos que han contestado la encuesta.
DTAL		Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	69,566 184,397 100% 100% 100	8,498 20,014 100% 10.9% 100	 (000)	184.3 M - Dato elevado a población total en la base. Lectura en (000).
¹⁹ <u>Total/12-1</u>	•••• •••• 9 anos	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	8,520 29,900 16.2% 100% 100	1,402 4,230 21.1% 14.1% 130	<u>Adidas / 12</u> Muestra (000) Vert%	 1.402 - Compradores de zapatillas Adidas con edades entre 12 y 19 años han completado la encuesta 4.2M- Individuos en población total que han comprado zapatillas Adidas tienen entre 12 y 19 años. 21,1% - del total de los que han comprado zapatillas Adidas, tienen entre 12
Muestra	8.520 - Adultos con e contestado la encues		e 12 y 19 ar	ños que han	Horz%	y 19 años (leer hacia arriba, luego en la horizontal) 14,1% - de los que tienen entre 12 y 19años, han comprado zapatillas Adidas (leer en la horizontal, luego hacia arriba).
(000)	29.9 M - Dato elevad 19.	·			Índices	 130 – Los compradores de zapatillas Adidas son un 30% más proclives a tener edades entre 12 y 19años por encima de la media de Adultos. Los que tienen entre 12 y 19 años son un 30% más proclives a comprar zapatillas Adidas por encima de la media de Adultos.
Vert%	16,2% - del total de A (leer hacia arriba y lu			/		



Para guardar una tabla cruzada, simplemente haz clic en **guardar** en la parte de arriba a la derecha de la pantalla.

	GUARDAR INFORME
[Zapatillas deportivas perfil por Edad
	CANCELAR GUARDAR

Da un nombre al informe y luego haz clic en Guardar



Tu informe guardado estará disponible en cualquier momento en la página de inicio de Choices Online.

> También puedes acceder a tus informes guardados desde la pantalla de Choices Online, utilizando el buscador o seleccionando desde el desplegable.



4

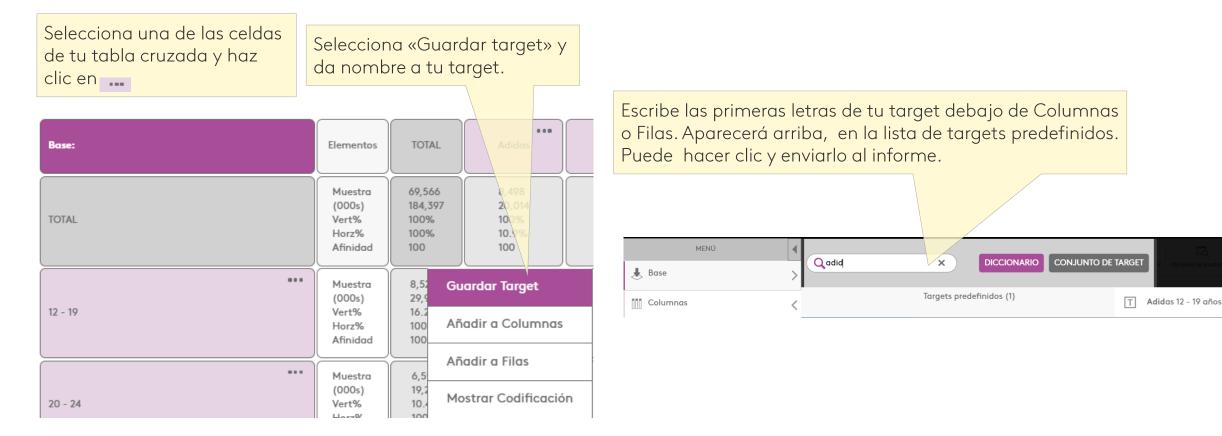
Crea targets de forma rápida – Interacción de tablas cruzadas

Crea targets de forma rápida – Interacción de tablas cruzadas



Guarda tu target desde una celda de la tabla cruzada

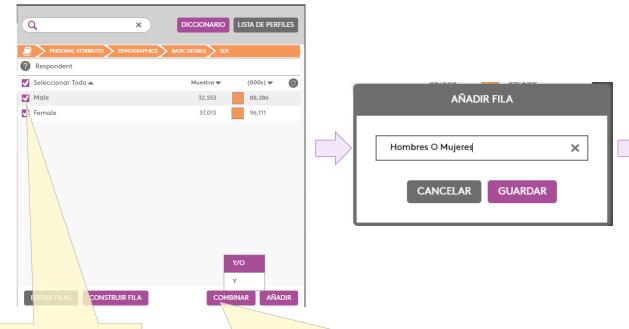
Puedes seleccionar una de las celdas de la tabla cruzada para crear una nueva fila o columna:



Crea targets de forma rápida – Interacción de tablas cruzadas

Combina respuestas desde el diccionario

Es posible combinar múltiples respuestas desde una pregunta directamente desde el diccionario.



Base:	Elementos	TOTAL	Adidas	Nike
TOTAL	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	69,566 184,397 100% 100% 100	8,498 20,014 100% 10.9% 100	6,740 16,921 100% 9.18% 100
Hombres O Mujeres	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	69,566 184,397 100% 100% 100	8,498 20,014 100% 10.9% 100	6,740 16,921 100% 9.18% 100

Haz clic en añadir columnas o añadir filas y selecciona distintas respuestas de una pregunta.

Haz clic en «Combinar» y selecciona qué operador quieres utilizar para agrupar tus variables (en este caso Y/O), y se unirán. Renombra el target si es necesario, y haz clic en guardar.



5 Visualización

Visualización

Opciones de visualización

Cultar Intercambiar Opciones de Visualización Ordenor Excel Resaltar Mapa de Calor

Haz clic en Opciones de Visualización en la barra de arriba para abrir el cuadro que se muestra abajo:

		Base:	TOTAL	Athletic Shoes / Sneak	Athletic Shoes / Sneak
VISTA DE TABLA CRUZADA O Vertical O Horizontal	Puedes visualizar tu informe tanto de forma vertical como horizontal.	Elementos	(000s) Horz%	(000s) Horz%	(000s) Horz%
		TOTAL	184,397 100%	20,014 10.9%	16,921 9.18%
✓ Ponderado	Puedes personalizar las métricas que deseas ver.	Basic Details: Respondent: 12 - 19	29,900 100%	4,230 14.1%	3,389 11.3%
 Horizontal % Afinidad 		Basic Details: Respondent: 20 - 24	19,229 100%	2,534 13.2%	2,458 12.8%
ETIQUETAS	Puedes mostrar las etiquetas del tema y pregunta o	Basic Details: Respondent: 25 - 34	37,062 100%	5,052 13.6%	4,069 11%
Pregunta Invertir	invertir el orden para mostrar la respuesta primero.	Basic Details: Respondent: 35 - 44	34,421 100%	3,771 11%	3,290 9.56%
1		Basic Details: Respondent: 45 - 54	29,683 100%	2,516 8.48%	2,094 7.06%

Visualización

Ordenar

Mira este ejemplo de cómo ordenar la Afinidad de Adidas de manera descendente:	Base:	TOTAL	Athletic Shoes / Sneak
	Elementos	(000s) Afinidad	(000s) Afinidad
Image: Seleccione una columna para liberar la opción "Ordenar". Seleccione una columna para liberar la opción "Ordenar". Seleccione una columna para liberar la opción "Ordenar". Image: Seleccione una columna para liberar la opción "Ordenar". Seleccione una columna para liberar la opción "Ordenar". Image: Seleccione una columna para liberar la opción	TOTAL	184,397 100	20,014 100
	Basic Details: Respondent: 12 - 19	29,900 100	4,230 130
	Basic Details: Respondent: 25 - 34	37,062 100	5,052 126
	Basic Details: Respondent: 20 - 24	19,229 100	2,534 121
	Basic Details: Respondent: 35 - 44	34,421 100	3,771 101
	Basic Details: Respondent: 45 - 54	29,683 100	2,516 78
	Basic Details: Respondent: 55 - 64	22,684 100	1,335 54



Visualización

Mapa de calor

 Intercambiar
 Opciones de Visualización
 Ordenar
 Excel
 Resaltar
 Intercambiar

Selecciona Mapa de Calor para centrar la atención sobre las interacciones más importantes en tu tabla cruzada.

Base:	Elementos	TOTAL	Athletic Shoes	Athletic Shoes
TOTAL	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	69,566 184,397 100% 100% 100	8,498 20,014 100% 10.9% 100	6,740 16,921 100% 9.18% 100
•••• Basic Details: Respondent: 20 - 24	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	6,591 19,229 10.4% 100% 100	1,043 2,534 12.7% 13.2% 121	892 2,458 14.5% 12.8% 139
•••• Basic Details: Respondent: 25 - 34	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	13,225 37,062 20.1% 100% 100	2,058 5,052 25.2% 13.6% 126	1,563 4,069 24% 11% 120
•••• Basic Details: Respondent: 35 - 44	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	12,267 34,421 18.7% 100% 100	1,589 3,771 18.8% 11% 101	1,317 3,290 19.4% 9.56% 104
•••• Basic Details: Respondent: 45 - 54	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	11,326 29,683 16.1% 100% 100	1,201 2,516 12.6% 8.48% 78	971 2,094 12.4% 7.06% 77
•••• Basic Details: Respondent: 55 - 64	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	10,611 22,684 12.3% 100% 100	766 1,335 6.67% 5.89% 54	594 1,126 6.66% 4.97% 54

Mapa de Calor está basado en la afinidad y en el color de las celdas: azul (afinidad más baja) y naranja (afinidad más alta).

Los jóvenes entre 20 y 24 años, son un 39% más propensos que un adulto promedio a comprar unas zapatillas Nike. La afinidad es de 139, en este caso la celda está resaltada en naranja.

Los consumidores entre 55 y 64 años tienen menos probabilidades que un adulto de promedio de comprar unas zapatillas Nike. En este caso la afinidad es 54 y la celda está resaltada en azul. Visualización

Resaltar

En una tabla cruzada puedes resaltar las celdas aue CL ре er

Рι re Co lo re

> Ejemplo 1: «Aplicar un fondo amarillo a las celdas con índice > 120»

Ejemplo 2: «Aplicar un primer plano azul a las celdas con % Vertical > 15%»

cumplan con un criterio personalizado, haciendo clic en el botón Resaltar:	Ocultar Intercambiar Opciones de Display Ordenar Eler Resaltar Maga de Calor RESALTE DE CELDA
Puedes crear y guardar varias eglas de resalte de celda.	Aplicar instrucción Mayor que Mayor o igual que Menor que Menor o igual que Valor 0
Cada celda que cumpla con os criterios seleccionados se esaltarán según tu elección.	Indicador Muestra Muestra Dato Ponderado Indice % Vertical Mesaltar Muestra Primer Plano Fondo Resaltar Muestra Primer Plano Resealtar Muestra Mue

Base:	Elementos	TOTAL	Adidas	Nike
TOTAL	Muestra	10,448	1,241	1,193
	(000s)	39,852	4,695	4,649
	Vert%	100%	100%	100%
	Horz%	100%	11.8%	11.7%
	Índice	100	100	100
15-24	Muestra	998	222	199
	(000s)	4,662	1,040	905
	Vert%	11.7%	22,1%	19.5%
	Horz%	100%	22,3%	19.4%
	Indice	100	189	157
35-44	Muestra	1,691	262	238
	(000s)	7,470	1,104	1,149
	Vert%	18.7%	23.5%	24.7%
	Horz%	100%	14.8%	15.4%
	Índice	100	125	132
25-34	Muestra	1,042	144	169
	(000s)	5,277	714	888
	Vert%	13.2%	15.2%	19.1%
	Horz%	100%	13.5%	16.8%
	Índice	100	115	144
45-54	Muestra	2,426	337	328
	(000s)	7,329	905	891
	Vert%	18.4%	19.3%	19.2%
	Horz%	100%	12.3%	12.2%
	Índice	100	105	104
55-64	Muestra	2,023	162	176
	(000s)	5,907	435	487
	Vert%	14.8%	9.27%	10.5%
	Horz%	100%	7.37%	8.24%
	Índice	100	63	71
65+	Muestra	2,232	102	74
	(000s)	8,975	422	267
	Vert%	22.5%	9%	5.74%
	Horz%	100%	4.71%	2.97%
	Índice	100	40	25



6 Informe de Tendencias

Iniciar un informe de tendencias



Para iniciar el análisis de tendencias, primero cree un análisis cruzado que contenga la información que desea analizar.

Luego haga clic en "Informe de tendencias" en el menú de la izquierda, seleccione las olas que desea comparar y haga clic en Generar informe.

	KANTAR			Choic	es Online							8
	MENÚ	•		2019R1	24			: 1		REDEFI	NIR GUAR	DAR
	👃 Base	>		2019R2	Intercambia		de Visualización Or		saltar Mapa de Calo	br		
	Columnas	>	\checkmark	2020R1		•••		•••	•••	•••	•••	
		-		2020R2								Ru
	📄 Filas	>	\checkmark	2021R1				4,324				81
n	CAMBIAR EL PERIODO DEL INFORME 2021R1	>										3, 10 1.1 10
	,∕∂ Informe de Tendencias	<				52 5000 57.4% .60% 45 114 .518 .5.54% .55% .5	3,964 22,665 32,7% 40,4% 126 4,975 34,905 50,4% 40,7% 127 5,110 28,254 40,8% 39,356 123	1,209 4,624 32,3% 6,24% 125 1,709 7,032 40% 6,20% 124 1,633 6,247 4,633 6,247 4,5,6% 131	402 1,309 25,8% 2,33% 100 655 1,887 37,22% 2,20% 94 624 1,678 33% 2,33% 100	612 2,298 32,28% 4,10% 127 864 3,499 50% 4,08% 126 759 2,807 40,1% 3,90% 121	366 1,359 34,5% 2,42% 133 527 2,003 50,8% 2,33% 128 434 1,453 3,6,0% 2,02% 111 1	
						20 572 25.8% .54% 39	2,638 15,330 22.1% 41.4% 129	785 2,918 20.4% 7.87% 119	438 1,012 19.9% 2.73% 117	451 1,432 20.5% 3.86% 120	169 449 11.4% 1.21% 67	,
				GENERAR INFORME								



Visión general

Independientemente del número de líneas de su análisis, el Informe de tendencias dividirá las líneas en grupos de 8; puede usar las flechas o el número de página para cambiar entre líneas en su informe.

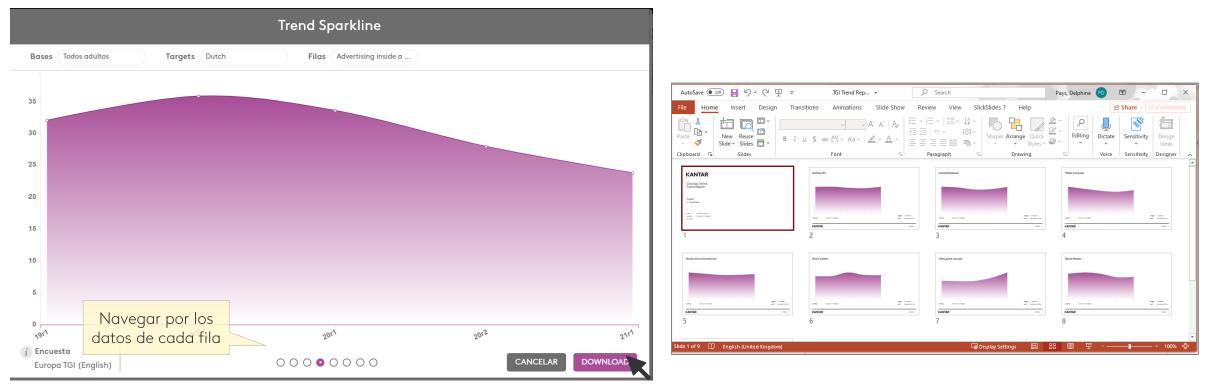
Los menús le permiten cambiar Bases, Targets, Olas y Variables. Los datos de su selección se mostrarán en la columna Onda actual. Junto a este, podrás ver los datos de la ola anterior de tu selección, así como el promedio entre todas las ondas seleccionadas.

Um minigráfico (sparkline) se muestra para cada línea, ilustrando la evolución de las variables entre las olas seleccionadas. Junto al sparkline, La señal de tendencia ilustra la variación a lo largo del tiempo entre la ola seleccionada y la ola más antigua del análisis.

- el signo 🚯 indica que la variación es superior al 15%
- el signo 🕞 indica que la variación está entre -15 y 15%
- el signo 🕔 indica que la variación es inferior al -15%

	Tar	nbiar get mna)		Cambiar ola		Cam	biar variable		Volver a análisis cruzada
KANTAR	(COId	inina)			Choices Onli	ne			
MENÚ		Base Poblac	ón Total 🗸	Targets Dutch	Ola 2021R1	~	Variable Vertical %	Graficos	Grafico
III ^{calumn} Carr	nbiar	> Fil	as		Sparkline	Tendencia	Ola actual	Ola anterior	Promedio
🖹 Fil <mark>os ba</mark>	ise	> Sn	nall advertisir	ng sites on the street (excludi.		Θ	37.44%	37.93%	37.57%
CAMBIAR EL PERIODO DEL 2021R1	L INFORME	> La	rge advertisir	ng sites at the side of the roa		Θ	54.84%	58.34%	55.73%
🖉 Informe de Tend	encias	< 01	n a bus stop/s	helter		\odot	45.56%	51.30%	48.28%
		Ac	lvertising insi	de a bus, underground train, .		•	23.79%	27.94%	30.63%
		Ac	lvertising on l	Duses		Θ	58.46%	56.41%	59.04%
		Τα	xi advertising			Θ	27.49%	28.98%	28.21%
		At	an airport			•	12.40%	17.51%	17.24%
		Ac	lvertising insi	de underground trains/at un.		Ø	15.06%	15.94%	18.75%
				la página con d siguientes 8 líne		1 2	3 > >>>		

Sparkline y Power Point



Al hacer clic en uno de los minigraficos, se muestra una versión ampliada:

Se pueden ver hasta 8 líneas de análisis utilizando los botones en la parte inferior del gráfico, y se pueden descargar un powerpoint con los gráficos de grupo de 8 líneas del análisis inicial.

<u>Índice</u>

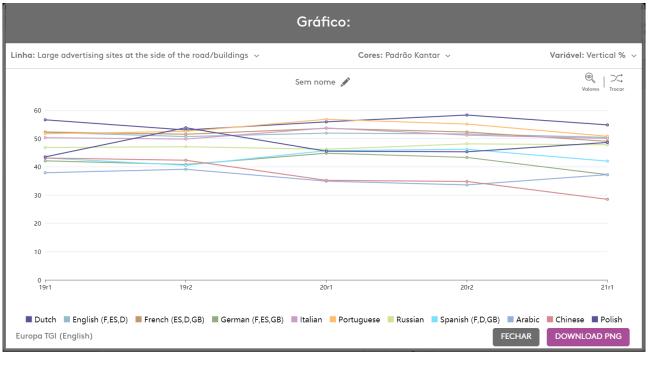
Grafico

Una función de gráfico de tendencias le permite visualizar comparativamente la evolución entre sus targets y líneas a lo largo del tiempo.

El gráfico puede mostrar una comparación entre sus targets o entre líneas.

Puede personalizar el esquema de color, mostrar los valores de la métrica y descargar el grafico en formato. PNG para insertar en sus presentaciones.

El siguiente tópico de esta guía se ocupará del módulo grafico.





7 Grafico

Grafico

Habilitar gráficos

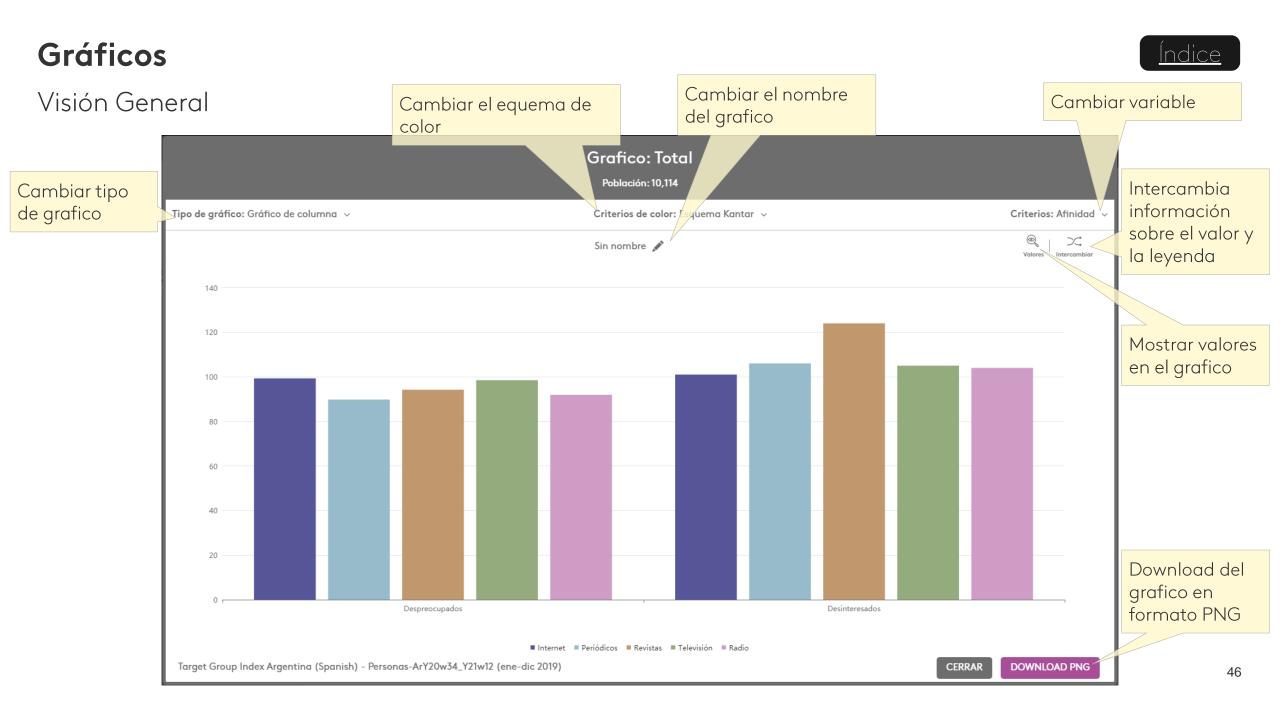
Si se seleccionan una o más celdas, el icono de gráficos estará disponible.

La selección se puede hacer seleccionando filas o columnas enteras o incluso celdas individuales.

.64% 00	5.39% 100	3.13% 100	1
143 ,116 0.7% .83%)7	1,718 *** 3,858 81% 5.17% 96	1,577 *** 2,424 87.7% 3.25% 104	
25 04 4.4% .12%	963 ••• 2,098 44.1% 8.15% 151	471 *** 684 24.7% 2.66% 85	
78 18 2.2% .29% 24	551 ••• 1,000 21% 6.34% 118	433 *** 633 22.9% 4.01% 128	
204 ,187 3.7% .66% D1	1,908 *** 4,414 92.7% 5.36% 100	1,635 *** 2,522 91.3% 3.06% 98	2 2 3 3 5
	- 100		<u>с</u> ,

Mantenga presionada la tecla Shift para seleccionar varias celdas a la vez.

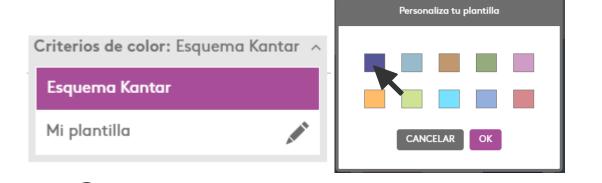
+ NUEVO INFORME + Q Nuevo	Informe		Importar Grafico	Informes Rápidos	Ocultar
Base: Total	Elementos	TOTAL	••• Despreocupados	•••	Estructu
TOTAL	Muestra	10,114	5,699	460	532
	(000)	22,139	12,751	1,021	1,09
	Vert%	100%	100%	100%	1005
	Horz%	100%	57.6%	4.61%	4.95
	Afinidad	100	100	100	100
Internet	Muestra	9,225	5,185	417	498
	(000)	19,651	11,238	913	1,02
	Vert%	88.8%	88.1%	89.4%	93.2
	Horz%	100%	57.2%	4.64%	5.20
	Afinidad	100	99	101	105
Periódicos	Muestra	4,123	2,169	177	298
	(000)	8,088	4,185	394	598
	Vert%	36.5%	32.8%	38.6%	54.5
	Horz%	100%	51.7%	4.88%	7.39
	Afinidad	100	90	106	149
Revistas	Muestra	448	235	18	28
	(000)	911	494	52.1	50.9
	Vert%	4.12%	3.88%	5.10%	4.64
	Horz%	100%	54.3%	5.71%	5.59
	Afinidad	100	94	124	113
Televisión	Muestra	8,909	4,961	416	472
	(000)	19,448	11,029	944	967
	Vert%	87.8%	86.5%	92.5%	88.2
	Horz%	100%	56.7%	4.85%	4.97
	Afinidad	100	98	105	100
Radio	Muestra	5,233	2,750	254	328
	(000)	11,102	5,879	534	666
	Vert%	50.1%	46.1%	52.3%	60.8
	Horz%	100%	53%	4.81%	6%
	Afinidad	100	92	104	121



Gráficos



Cambiar esquema de color





Para personalizar el esquema de color del gráfico, haga clic en el botón de color y seleccione el icono de lápiz para editarlo. 2 La ventana de personalización se mostrará con los colores actuales.

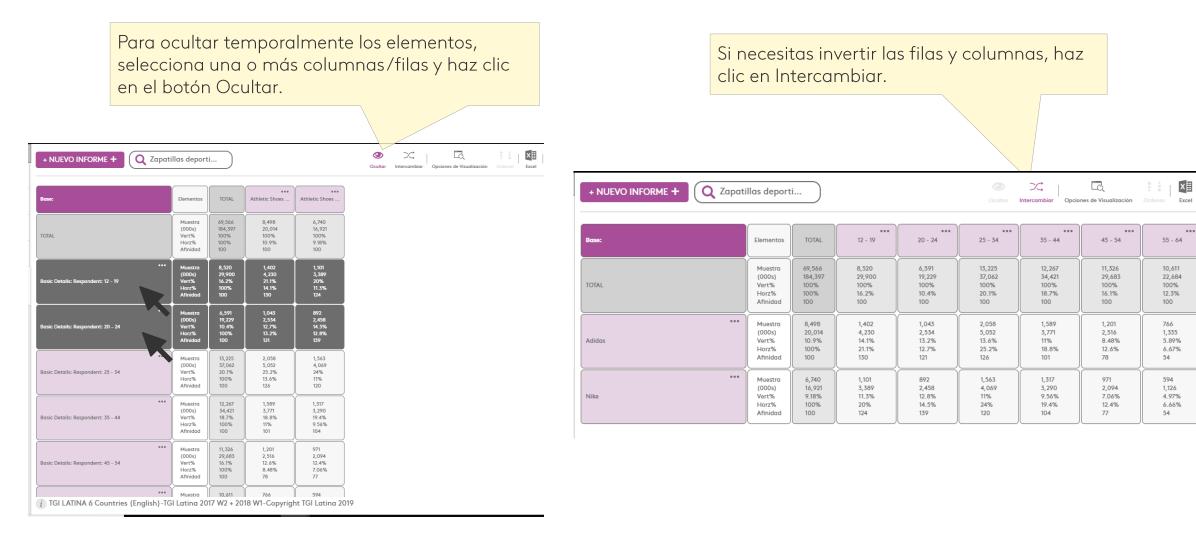


3 Haga clic en el color que desea cambiar y seleccione un nuevo color.



4 Cuando termine de personalizar, haga clic en Aceptar para guardar.

Ocultar e intercambiar



...

65 - 75 (Ar.Br.C.

6,450

10,251

100%

5.56%

100

379

466

4.54%

2.33%

42

270

440

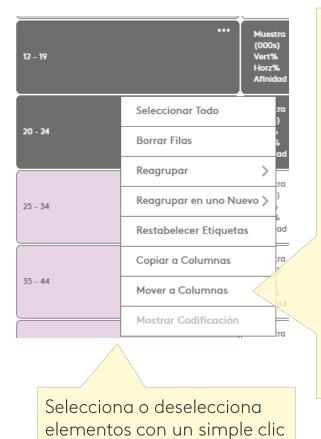
4.30%

2.60%

47

Resalta

Eliminar/Copiar a/Mover a



Seleccionando varios elementos y haciendo clic en los puntos suspensivos,

- puedes: 📶
- Borrar Filas o Columnas de la tabla cruzada.
- Reagrupar Filas o Columnas en un nuevo ítem (ver siguiente slide).
- Copiar una selección de items de Columnas a Filas, o de Filas a columna.
- Mover una selección de items de columnas a Filas, o de Filas a Columna.
- También puede mostrar la codificación de un ítem en fila o columna.

TOTAL	Sample	24,649	3,295	3,881
	(000s)	52,555	8,095	9,042
	Vert%	100%	100%	100%
	Horz%	100%	15.4%	17.2%
	Index	100	100	100

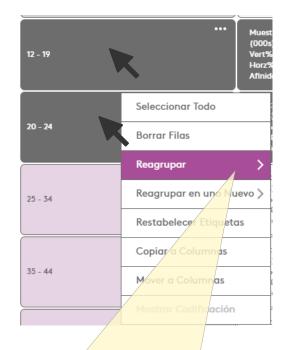
15-24	K	*** (000s) Vert% Horz% Index	2,323 7,704 14.7% 100% 100	652 2,277 28.1% 29.6% 192	682 2,308 25.5% 30% 174
25-34		Vert% Horz% Index	16.6% 100% 100	23.5% 21.9% 142	24% 25% 145

También puedes arrastrar y soltar Filas o Columnas para moverlas dentro de su ubicación

<u>Índice</u>

Reagrupar Filas/Columnas

Puede unir varias filas o columnas en un nuevo item o unirlas directamente sin dejar la referencia previa.



	AÑADIR NUEVO	TARGET
	12 - 24	×
	CANCELAR	GUARDAR
	eccione el conec nombre para la	
vari	able y haga clic ardar.	

Base:	Elementos	TOTAL
TOTAL	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	69,566 184,397 100% 100% 100
12 - 24	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	15,111 49,128 26.6% 100% 100

Haga clic una vez en las filas o columnas que quiere combinar para seleccionarlas, luego haga clic en el icono v seleccione « Reagrupar » o « Reagrupar en una Nueva » variable para mantener la selección original.

Mostrar la codificación

Base:	Elementos	TOTAL	Adidas
TOTAL	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	69,566 184,397 100% 100% 100	8,498 20,014 100% 10.9% 100
25 - 34	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	13,225 37,062 20.1% 100% 100	2,058 5,052 25.2% 13.6% 126
35 - 44	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	34, 18.7 100 Añ 100	aardar Target aadir a Columnas
45 - 54	Muestra (000s) Vert% Horz%	11,3	adir a Filas

Para verificar el contenido de una celda, columna o fila específica, haz clic en **...** y selecciona "Mostrar codificación". El visor de la expresión aparece en la parte baja de la pantalla para mostrar la expresión completa del item seleccionado.

VISOR DE EXPRESIONES A MOSTRAR PALABRAS CLAVE		
Athletic Shoes / Sneakers Brands Purchased - L12m Muestra 8,498 20,014 (000s)	AND	Basic Details Age Range (local market standards) Respo Muestra 12,267 34,421 (000s)
Adidas		35 - 44

Haga clic en cualquier sección de la tabla cruzada para que desaparezca el visor de la expresión.

53

Otras opciones

Edita tu tabla cruzada

"Construir columnas" te lleva al modulo "Crear Target" para crear un target específico.

Haz clic en el lápiz para editar la definición del Target, a través de Target Builder.

respect	y haz clic en EDITAR LINHAS o en EDITAR COLUNAS respectivamente en la parte de debajo de la sección. Ten en cuenta que este ejemplo se basa en columnas, y se aplicaría de la misma forma a las filas.								
	Busca un Targ que haya sido previamente.			Guardar el Co Guardar la Lis	2	de Targets (Colum erfiles (Filas)	nas) /		
	- Editar Columnas			CONSTRUIR COLUMNA		JARDAR CONJUNTO DE TARGET	CANCELAR OK ELIMINAR TODO		
Adidas 🖈							×		
Nike							×		
]				
	ditar la haciendo clic sobre ella.			y Reemplazar ⁻ un cambio de urrente.		Elimina un iten he clic en la cruz.	aciendo		

Para editar filas o columnas entra a estas secciones:



Añadir Lista de Perfiles

La Lista de Perfiles son listas preestablecidas de variables que se pueden seleccionar en Filas, para perfilar de forma más rápida. Pueden ser listas que has creado tú o listas estándar de Perfiles, que tu proveedor de datos ha preparado para ti.

DICCIONAR Q LISTA DE PERFILES ESTÁNDAR	Haga clic en tilas y, a continuación, en	TOTAL
No se crearon listas de perfiles estándar para la encuesta lattgieng	listas de perfiles.	12 - 19
	Selecciona uno de los perfiles guardados y luego en.	20 - 24
MIS LISTAS DE PERFILES O Edades		25 - 34
		35 - 44
EDITAR FILAS CONSTRUIR FILA	ARADIS	45 - 54

Las listas guardadas por el usuario se pueden editar y eliminar.

	Base:	Elementos	TOTAL	Adidas	Nike
	TOTAL	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	69,566 184,397 100% 100% 100	8,498 20,014 100% 10.9% 100	6,740 16,921 100% 9.18% 100
	12 - 19	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	8,520 29,900 16.2% 100% 100	1,402 4,230 21.1% 14.1% 130	1,101 3,389 20% 11.3% 124
>	20 - 24	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	6,591 19,229 10.4% 100% 100	1,043 2,534 12.7% 13.2% 121	892 2,458 14.5% 12.8% 139
	25 - 34	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	13,225 37,062 20.1% 100% 100	2,058 5,052 25.2% 13.6% 126	1,563 4,069 24% 11% 120
	35 - 44	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	12,267 34,421 18.7% 100% 100	1,589 3,771 18.8% 11% 101	1,317 3,290 19.4% 9.56% 104
	45 - 54	Muestra (000s) Vert% Horz% Afinidad	11,326 29,683 16.1% 100% 100	1,201 2,516 12.6% 8.48% 78	971 2,094 12.4% 7.06% 77

Guardar listas de perfiles

Las listas de perfiles que se utilizan a menudo se pueden guardar para su uso futuro.

- Seleccione todas las variables que se incluirán en su Lista de Perfiles y agréguelas a las filas.
- 2 En las líneas, seleccione EDITAR FILAS
- 3 En la página de edición, haga clic en GUARDAR LISTA DE PERFILES
- 4 Asigna un nombre y haz clic en Guardar:



5 Para salir de la página de Edición, haz clic en Cancelar



Relatório - Editar Linhas	SALVAR LISTA DE PERFIL CANCELAR OK
Q Buscar Target Predefinido	
CONSTRUIR LINHA	RÓTULO LOCALIZAR E SUBSTITUIR EXCLUIR TUDO
12 - 24 anos	×
💉 25 - 34 anos	×
💉 35 - 44 anos	×
₩ 45 - 54 anos	×
💉 55 - 64 anos	×
🖋 65 - 75 anos	×

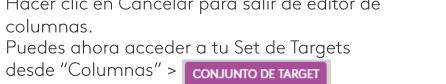
Añadir conjunto de target

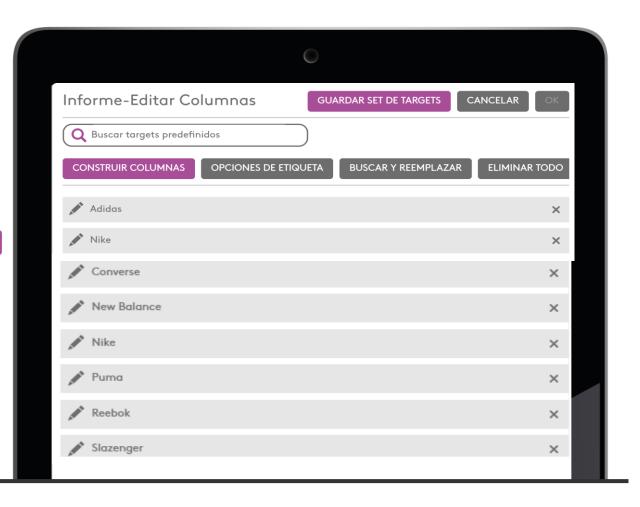
Conjunto de targets son listas de variables predefinidas creadas por el usuario (Guardar conjunto de targets) que se pueden agregar a las columnas rápidamente.

MIS CONJUNTOS DE TARGET CONJUNTO DE TARGETS COMPARTIDO O Contries	DICCIONARIO CONJUNTO DE TARGET		Haga clic en columnas y, a continuación, Conjunto de To						argets	s pued).	e ser			
				N	Filtro: Total Respondente	Elementos	TOTAL	Bad Boy	Azaléia	Adidas	Crocs	••• Dakota	••• Dupé	Havaianas
					TOTAL	Amostra (000s) Vert% Horz% Afinidade	23,808 88,342 100% 100% 100	28 123 100% 0.14% 100	144 473 100% 0.54% 100	251 1,055 100% 1.19% 100	41 200 100% 0.23% 100	82 353 100% 0.40% 100	61 213 100% 0.24% 100	1,900 6,181 100% 7% 100
	AŠIADIS	con targ	eccione un junto de jets y haga en Añadir.		4									•

Guardar un Conjunto de Targets







9

Constuctor de Target - Targets avanzados



Diccionario

Examine el diccionario para buscar elementos para crear el destino. En nuestro ejemplo, agruparemos los rangos entre 25-34 y 35-44 años.







Creación de un target simple

El "Grupo de edad -Nacional" se agrega al panel de preguntas y el grupo seleccionado (25-44) se incluye automáticamente en el constructor de expresiones (25-34 O 35-44).

KANTAR Target Group Index Consumer Analysis			Choices Online	* ? 8
		Amostra9,0	338 33,547 (000s) APLICAR FATOR D	ESFAZER FECHAR ADICIONAR
Q		×	PAINEL DE PERGUNTAS V	/
	OG 🔪 DADOS B 🔪 FA	IXA ETÁRIA - NACIONAL	✓ Dados Básicos Faixa Etária - Nacional Respondente	
Respondente		θ	🗌 Selecionar Tudo 🔺	(000s) 🔻 🕑
Selecionar Tudo 🔺	Amostra 🔻	(000s) 🔻 🕝	□ 12 - 19 anos	11,803
12 19 anos	3,177	11,803	20 - 24 anos	8,110
20 - 24 anos	2,203	8,110	2 5 - 34 anos	16,318
25 - 34 anos	4,414	16,318	3 5 - 44 anos	17,229
35 - 44 anos	4,624	17,229	☐ 45 - 54 anos	14,953
45 - 54 anos	3,977	14,953	55 - 64 anos	12,767
55 - 64 anos	3,295	12,767	□ 65 - 75 anos	8,250
65 - 75 anos	2,118	8,250		
CONSTRUTOR DE EXPRESSÕES 🔨 MOSTRAR PALA	AVRAS-CHAVE	o		COPIAR PARA ÁREA DE TRANSFERÊNCIA
Dados Básicos Faixa Etária - Naciona Amostra 9,038 33,547 (000s)				
25 - 34 anos 35 - 44 anos	OR			



Buscar

También puede realizar una búsqueda de los elementos deseados. Introduzca el deseado (por ejemplo, Fanta) y se mostrarán todos los resultados.

Card X PAINEL DE PERGUNTAS FUNÇÕES Targets predefinidos (0) Géneros de filmes que assiste com mais freq. Ficêdo Clentifico/Fantasia Bebidas e Alimentos (Resp.) Refrigerantes (Normal e Diet/Light) Marcas - Normal Consumiu - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu alguma vez Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu alguma vez Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-14 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-14 copos U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-14 copos U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal T-15 copos Zaro <t< th=""><th>SALVAR TARGET</th><th>Amostra9,</th><th>38 33,547 (000s) APLICAR FATOR DESFAZER FECHAR ADIC</th></t<>	SALVAR TARGET	Amostra9,	38 33,547 (000s) APLICAR FATOR DESFAZER FECHAR ADIC
Cinema Gêneros de filmes que assiste com mais freq. Ficção Científica/Fantasia Bebidas e Allmentos (Resp.) Refrigerantes (Normal e Diet/Light) Marcas - Normal Consumiu - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu alguma vez Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 14: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 17: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 14: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 16: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 16: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 16: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 16: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 16: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 10: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 17: Copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 10: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 17: Copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 10: copos - U7d Fenta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 17: Copos - U7d Fenta-Ura (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 10: copos - U7d Fenta-Ura (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 17: Copos - U7d Fenta-Ura (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 10: copos - U7d Fenta-Ura (1 mais casos encontrados) <th>Q fanta</th> <th>×) 4</th> <th></th>	Q fanta	×) 4	
Image: Section of the section of th	Targets predefinidos (0)		
Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu alguma vez Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 14+ copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 14+ copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 1-6 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 1-6 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 1-6 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu - U7d Fanta-Laranja Zero Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu alguma vez	Cinema	Cinema	
Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 14+ copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 1-6 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu - U7d Fanta-Laranja Zero Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu alguma vez	Bebidas e Alimentos (Resp.)	Refrigerantes (Normal e Diet/Light)	
Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 7-13 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 1-6 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 1-6 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu - U7d Fanta-Laranja Zero Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu alguma vez			
Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal 1-6 copos - U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumíu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumíu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu - U7d Fanta-Laranja Zero Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu alguma vez			
Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Normal Consumiu, mas não U7d Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu - U7d Fanta-Laranja Zero Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu - U7d Fanta-Laranja Zero			
Fanta-Uva (1 mais casos encontrados) Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu - U7d Fanta-Laranja Zero Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu alguma vez			
Fanta-Laranja Zero Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu alguma vez			
			Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria Consumiu alguma vez Fanta-Laranja Zero
Marcas - Diet/Light/Zero Açúcar/Refrigerante de Baixa Caloria 14+ copos - U7d Fanta-Laranja Zero			





Buscar - Continuación

En el panel de preguntas, se mostrará la pregunta seleccionada: seleccione una o más respuestas...

... y se agregarán al generador de expresiones en la parte inferior de la pantalla.

	KANTAR Target Group Index Consum	ner Analysis		Choices Online	** ? 8
	SALVAR TARGET	I	Amostra7	89 2,567 (000s) APLICAR FATOR	DESFAZER FECHAR ADICIONAR
(٩		×	PAINEL DE PERGUNTAS V	1
	DEMOGRÁFICOS/EVENTOS/F	DADOS DEMOG DADOS B FA	IXA ETÁRIA - NACIONAL	✓ Refrigerantes (Normal e Diet/Light) Marcas - Normal Consumiu - U7d	
(? Respondente		0	Dolly-Guaraná	3,950
	Selecionar iudo 📥	Amostra 🔻	(000s) 🗸 🕜	Dolly-Limão	2,292
	12 - 19 anos	3,177	11,805	Dolly-Laranja	2,451
	20 - 24 anos	2,203	8,110	V Fanta-Uva	6,840
	25 - 34 anos	4,414	16,318	Fanta-Laranja	10,538
	35 - 44 anos	4,624	17,229	Frevo	1,178
	45 - 54 anos	3,977	14,953	Goianinho	1,090
	55 - 64 anos	3,295	12,767		1,293
	65 - 75 anos	2,118	8,250	Litubaína	3,926
				□ Jaó	1,224
	CONSTRUTOR DE EXPRESSÕES 🔨	MOSTRAR PALAVRAS-CHAVE	••		COPIAR PARA ÁREA DE TRANSFERÊNCIA
	Dados Básicos Faixa Etá Amostra 9,038 33,547 (000s)			tes (Normal e Diet/Light) Marcas - Nor 0 6,840 (000s)	
	25 34 anos 35 - 44 anos	OR			
				Fanta-Uva	
				-	



Consejos

no usar).

La muestra y el valor ponderado del destino creado se actualizan automáticamente y se muestran en la parte superior de la pantalla.

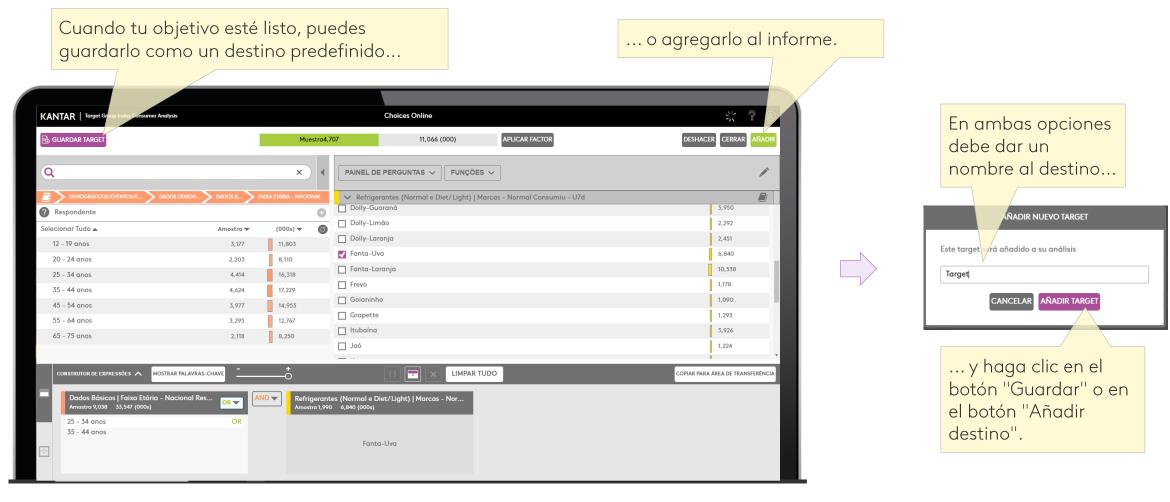
El color de la barra (y el del botón "añadir") indica el tamaño de la muestra del destino construido: Verde: >70 (muestra consistente uso sin restricciones). Naranja: 41-69 (muestra baja uso con precaución). Rojo: <40 (muestra incoherente -

K	ANTAR Target Group Index Consumer Analysis			Choices Online	** ? &
E	SALVAR TARGET		Amostra78	APLICAR FATOR	AZER FECHAR ADICIONAR
C	3		×	PAINEL DE PERGUNTAS V	1
Ľ	Demográficos/eventos/f > dados demográficos/eventos/eventos/f > dados demográficos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/eventos/e	DADOS B	FAIXA ETÁRIA - NACIONAL	✓ Refrigerantes (Normal e Diet/Light) Marcas - Normal Consumiu - U7d	
?	Respondente		0	Dolly-Guaraná	3,950
Se	elecionar Tudo 🔺	Amostra 🔻	(000s) 🔻 🙆	Dolly-Limão	2,292
	12 - 19 anos	3,177	11,803	Dolly-Laranja	2,451
	20 - 24 anos	2,203	8,110	▼ Fanta-Uva	6,840
	25 - 34 anos	4,414	16,318	🔲 Fanta-Laranja	10,538
	35 - 44 anos	4,624	17,229	Frevo	1,178
	45 - 54 anos	3,977	14,953	Goianinho	1,090
	55 - 64 anos	3,295	12,767	Grapette	1,293
	65 - 75 anos			🗌 Itubaína	3,926
	os - 75 anos	2,118	8,250	🗌 Ιαό	1,224
					•
	CONSTRUTOR DE EXPRESSÕES A MOSTRAR PALAVR		•		OPIAR PARA ÁREA DE TRANSFERÊNCIA
l	Dados Básicos Faixa Etária - Nacional F Amostra 9,038 33,547 (000s)			es (Normal e Diet/Light) Marcas - Nor 6,840 (000s)	
	25 - 34 anos 35 - 44 anos	OR		Fanta-Uva	

La codificación OR siempre se utiliza para agrupar elementos de la misma pregunta.

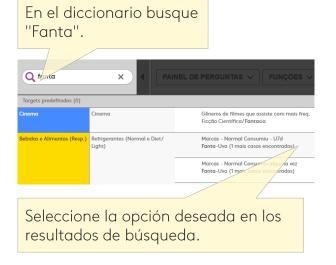
La codificación AND siempre se utiliza para agrupar elementos de pregunta distintos.

Guardar y agregar target al informe





Codificación personalizada



🕜 All 🧃		Ð
Select All 🔺	Sample 🔻	(000s) 🔻 🌀 📤
V Fanta	3,448	8,621
Sprite	2,452	£,215
□ ⁷ -Up	2,374	6,016
Dr Pepper	1,888	4,853
Tango	7,877	4,724

Haga la selección deseada (Fanta Uva y Fanta Naranja) y haga clic en + para agregar los elementos en el constructor de expresiones. Agregue la otra información que desee, por ejemplo "25-34".

Q 25 -	X A PAI	NEL DE PERGUNTAS 🗸 🛛 FUNÇÕES 🗸
Targets predefinidos (0)		
		Faixa Etária - Sexo Chefe da família-Masculino 25 - 34 anos (Masculino)
		Faixa Etária - Sexo Chefe da família-Feminino 25 - 34 anos (Feminino)
	Dados Antropométricos, Étnicos e Outros	Índice de Massa Corpórea 25 - 29.9 Acima do peso
	Dados Básicos	Faixa Etária - Nacional 25 - 34 anos Respondente

Refrigerantes (Normal e Diet/Light) Marc Amostra 3,720 13,021 (000s)		AND 🔻	Dados Básicos Faixa Etária - Nacional 25 - 34 anos Amostra 4,414 16,318 (000s)
Fanta-Uva	AND		
Fanta-Laranja	NOT XOR		Respondente

Como respuestas a la misma pregunta, la uva Fanta y la naranja Fanta se combinan automáticamente con OR por defecto, pero si quieres personas que han consumido ambas marcas, puedes cambiar la codificación a "AND".



Su objetivo ahora está compuesto por "personas entre 25-34 años que han consumido tanto la uva Fanta como la naranja Fanta en los últimos 7 días".



Editar target

Re

lápiz.

También se puede acceder al generador de destino mediante la página de edición Filtros, Filas o Columnas. El ejemplo se realizó en función de las columnas, pero es el mismo para filas y filtros.



Para obtener más información sobre el construtor de targets, por favor consulte la guía avanzada para Construtor de targets.



BORRAR TARGET?

Eliminar target

Todos los targets guardados en cualquier área de Choices Online se pueden eliminar de 3 maneras:

- buscando en el diccionario (en filas o columnas).
- buscando la pantalla de edición.
- por búsqueda constructor de objetivos.

Q mm X DICIONÁRIO CONJUNTO DE TARGETS Targets predefinidos (1) T MM ABC	×	Está a punto de eliminar un target guardado, ¿le gustaría continuar? CANCELAR
Ejemplo por búsqueda en el diccionario. Haga clic en la "X".	gu	aga clic en Eliminar y el destino ardado se eliminará de forma ermanente.

10 Descarga y exporta tu target

Su informe se exportará en un archivo de Excel y la descarga se iniciará automáticamente. También puede recibir la exportación del informe por correo electrónico, para liberar esta opción, hable con su servicio de atención al cliente o equipo de servicio.

Ocultar Trocar Opções de Exibição Ordertar Excel Destacor Mapo de Calor

Haga clic en el icono de Excel en la parte superior del informe para exportar el informe a un archivo de Excel.

	AutoSave Off	ۍ چ	¢~ ∓				Choice	es Online Re	eports (2).xl	sx - Excel				Pays, Delp	hine 🖪	- I		×
	File Home	Insert Pa	age Layout	Formul	las Dat	a Revie	ew Vie	w Help	Q Te	ll me what y	ou want to	do					ß	Share
	aste		11 · A			> - at at at at at at at at at at at at at a				Conditional		Cell	🚰 Insert ጅ Delete 💭 Format	_	ATT Sort & Fir			
C	lipboard 5	Font		E.	Alignm	nent	Fa .	Number	Fail		Styles		Cells		Editing			^
E	16 🔹 :	× 🗸	f_{x}															~
	A		в	с	D	E	F	G	н	1.1	L 1	к	L L	м	N	0	Р	
1 2 3 4																		
5			TOTAL					Adidas				1	Nike					
6	Elements			(/		Horz%	Index		(000)	Vert%		Index	Sample	(000)	Vert%	Horz%	Index	
7	TOTAL 15-24		24.191	53.004 7.601	100,0%	100,0%	100				18,8%	100	3.440					
8	25-34		3.389	8,763	16,5%	100,0%	100											
	35-44		3.669	8.119	15,3%	100,0%	100					144						
11	45-54		3.949	8.912	16,8%	100,0%	100	739	1.609	16,1%	18,1%	96			14,8%	14,0%		
	55-64		4.510	7.741	14,6%	100,0%	100	443	700	7,01%	9,04%	48	345	569	6,75%	7,35%	46	
13																		-
	≺ → Spo	ort shoes ag	ge profile	+							÷ (Þ
Re	ady														<u> </u>		+ 8	5%

Vista de informe horizontal.

ļ	AutoSave 🖲 Off 📘 🕤 - 👌 - = 🛛	Choices Online Re	epor Pays, D	elphine 🛛	3 - 0	×				
F	File Home Insert Page Layout	Formulas [Data Review	View	Help 💡 Tell m	e 🖻				
Pa	$\begin{array}{c c} \hline & \\ \hline & \\ \hline & \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\ \\$	ent Number	Conditional Fc Format as Tabl Cell Styles - Styles	-	Cells Editing	~				
J3	7 🔻 : 🗙 🗸 f_x					~				
	A	В	С	D	E	F 🔺				
3	Base : All Adults									
4										
5		Elements	TOTAL	Adidas	Nike					
6		Sample	24.191	4.319	3.440					
7		(000)	53.004	9.981	8.425					
8	TOTAL	Vert%	100,0%	100,0%	100,0%					
9		Horz%	100,0%	18,8%	15,9%					
10		Index	100	100	100					
11		Sample	2.585		728					
12		(000)	7.601	2.423	2.177					
13	15-24	Vert%	14,3%	24,3%	25,8%					
14		Horz%	100,0%		28,6%					
15		Index	100	169	180					
16		Sample	3.389	1.010	781					
17		(000)	8.763	2.551	2.172					
18	25-34	Vert%	16,5%	25,6%	25,8%					
19		Horz%	100,0%	29,1%	24,8%					
20		Index	100	155	156					
21		Sample	3.669	1.019	792					
22		(000)	8.119	2.205	1.810					
23	35-44	Vert%	15,3%	22,1%	21,5%					
24		Horz%	100,0%	27,2%	22,3%					
	Sport shoes age profile	+	: 4	* * *	***	•				
	ady	0		D		+ 100%				

Vista de informe vertical.

Índice



Importar archivo Spec (1)

Importe análisis cruzados creados en Choices Desktop con archivos Spec en Choices Online.

KANTAR		Choices Online	. ? 8
VARIÁVEIS	+ NOVO RELATÓRIO + Q Novo Rela	atório 🗋 🛛 🕄 🔍 🖂 🔛 🖾 🖉	REDEFINIR SALVAR
🖈 Filtro		Importar Relatório Rópido Ocultar Trocar Opções de Exibição Ordenar Excel Destacar	Mapa de Calor
[]]] Colunas >	Filtro:	ementos TOTAL	
🖹 Linhas 💦			
Imudar periodo do relatório 20w1	> TOTAL (00 Ver Hoi	mostra 23,808 2005) 88,342 ert% 100% orz% 100%	
Recursos mais utilizados			
Excel			



Abra un nuevo informe en Choices Online y haga clic en Importar.



Importar archivo Spec(2)

Abrir				×			
	ste Computador > Downloads		5 V				
Organizar 🔻 🛛 Nova pa	asta			📰 👻 🛄 😮			
Este Computador	Nome	Data de modificação	Тіро				
🛄 Área de Trabalhc	∨ Hoje (1)						
Documentos	📮 Importação	04/01/2021 10:02	Certificados PKCS nº 7				
👆 Downloads	✓ Há muito tempo (10)						
📰 Imagens	a teste compartilhamento	18/11/2020 14:48	Certificados PKCS nº 7				
👌 Músicas		05/05/2020 14:27	Certificados PKCS nº 7				
🗊 Objetos 3D	🙀 AMENDED AP SPEC - BR	Certificados PKCS nº 7					
📕 Vídeos	- Clusters	Clusters 20/11/2020 12:36 Pasta de arquivos					
Windows (C:)	Gt_Y18w1_180119	05/11/2020 09:51	Pasta de arquivos				
MD USERS (\\kir	HuionTablet_WinDriver_v14.8.137	01/10/2020 15:44	Pasta de arquivos				
MD GROUPS (\\	ACC_5.0.0.354_Full_SP_20191001	15/09/2020 12:24	Pasta de arquivos				
	Choices4.12	13/02/2020 17:28	Pasta de arquivos				
🛫 j (\\10.2.0.159) (J	📙 Intel Driver and Support Assistant	28/01/2020 09:39	Pasta de arquivos				
🛖 K (\\10.2.0.159) (Gt_Y18w1	18/01/2019 21:09	Pasta de arquivos				
🛫 Publico (\\kimbi 🗸	<						
Nom	ne: Importação		~	PKCS #7 Certificates \checkmark			
				Abrir Cancelar			



 Se abrirá una ventana. Vaya a la carpeta donde se guarda el archivo
 Spec y seleccione el archivo que desea abrir.

¡Atención! Solo puede abrir un informe a la vez, con un límite máximo de 100 filas o columnas. 3 Cargar el archivo puede tardar un tiempo dependiendo de la cantidad de columnas y filas en el archivo Spec.

+ NOVO RELATÓRIC + Q Impo		\supset)	Impo	rtar Relatório Rápid		Opções de Exibição			a de Color	EDEFINIR	SALVAR
********				•.								
Filtro:	Elementos	TOTAL	Brazil - Brasilia (D.F.)	Brazil - RM Belo Horizonte	Brazil - RM Curitiba	Brazil - RM Fortaleza	Brazil - Goiânia	Brazil - RM Porto Alegre	Brazil - RM Recife	Brazil - RM Rio de Janeiro	Brazil - RM Salvador	Brazi
TOTAL	Amostra (000s) Vert% Horz% Afinidade	23,808 88,342 100% 100% 100	1,280 2,334 100% 2.64% 100	2,048 4,761 100% 5.39% 100	1,792 2,764 100% 3.13% 100	1,024 3,168 100% 3.59% 100	1,024 2,041 100% 2.31% 100	2,048 3,402 100% 3.85% 100	1,536 3,263 100% 3.69% 100	3,072 10,263 100% 11.6% 100	1,536 3,200 100% 3.62% 100	
*** Male	Amostra (000s) Vert% Horz% Afinidade	10,964 41,710 47.2% 100% 100	571 1,089 46.7% 2.61% 99	944 2,238 47% 5.37% 100	826 1,316 47.6% 3.16% 101	448 1,502 47.4% 3.60% 100	467 976 47.8% 2.34% 101	926 1,594 46.9% 3.82% 99	674 1,490 45.7% 3.57% 97	1,467 4,793 46.7% 11.5% 99	669 1,476 46.1% 3.54% 98	
***	Amostra (000s) Vert% Horz% Afinidade	12,844 46,632 52.8% 100% 100	709 1,245 53.3% 2.67% 101	1,104 2,523 53% 5.41% 100	966 1,448 52,4% 3,11% 99	576 1,666 52,6% 3.57% 100	557 1,065 52.2% 2.28% 99	1,122 1,808 53.1% 3.88% 101	862 1,773 54.3% 3.80% 103	1,605 5,470 53.3% 11.7% 101	867 1,724 53.9% 3.70% 102	
•••	Amostra (000s) Vert% Horz% Afinidade	11,099 33,717 38.2% 100% 100	620 1,203 51.6% 3.57% 135	1,082 1,620 34% 4.80% 89	929 1,231 44.5% 3.65% 117	346 774 24.4% 2.30% 64	466 721 35.3% 2.14% 93	988 1,155 34% 3.43% 89	664 835 25.6% 2.48% 67	1,446 3,022 29.4% 8.96% 77	709 829 25.9% 2.46% 68	
***	Amostra (000s) Vert% Horz% Afinidade	10,051 41,351 46.8% 100% 100	515 895 38.4% 2.16% 82	777 2,296 48.2% 5.55% 103	717 1,290 46.7% 3.12% 100	440 1,335 42.1% 3.23% 90	409 939 46% 2.27% 98	873 1,738 51.1% 4.20% 109	607 1,277 39,1% 3.09% 84	1,257 5,209 50.8% 12.6% 108	605 1,449 45.3% 3.51% 97	
***	Amostra (000s) Vert% Horz% Afinidade	2,658 13,274 15% 100% 100	145 235 10.1% 1.77% 67	189 845 17.7% 6.36% 118	146 243 8.78% 1.83% 58	238 1,059 33.4% 7.98% 222	149 381 18.7% 2.87% 124	187 509 15% 3.83% 100	265 1,151 35.3% 8.67% 235	369 2,032 19.8% 15.3% 132	222 922 28.8% 6.94% 192	
•••	Amostra (000s)	2,833	180	270	208	126	148 269	228 453	184 462	313	178 422	Ì

Target Group Index Brasil (English)-20w1-

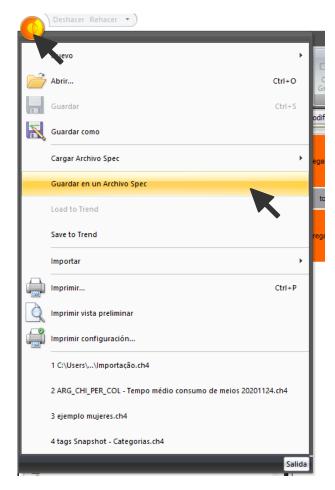
(4)

Se abre el análisis cruzado importado y el nombre del informe se sustituye por el nombre del archivo Spec importado. Toda la información se importa como "definida por el usuario".

Creación de archivos Spec no Choices4

		1				
Add To Base	elements	total	Channels Watched: Within	TV CHANNELS: Channels Watched: Within Last Week: Sky Witness	Channels Watched: Within	TV CHANNELS: TV Channels Watched: Within Last Week: TLC Tr
	Sample	24,084	1,852	1,391	733	668
	(000)	53,211	3,729	2,513	1,197	1,201
	vert%	100%	100%	100%	100%	100%
total	horz%	100%	7.01%	4.72%	2.25%	2.26%
	Index	100	100	100	100	100
	Bases	100%	7.01%	4.72%	2.25%	2.26%
				·		
	Sample	4,242	323	247	146	216
	(000)	8,779	549	335	187	350
AGE: Age	vert%	16.5%	14.7%	13.3%	15.6%	29.1%
Group: 25-34	horz%	100%	6.25%	3.82%	2.13%	3.98%
	Index	100	89	81	95	176
	Bases	16.5%	1.03%	.63%	.35%	.66%
┣┝────┥	Sample	4,161	356	282	132	152
	(000)	8,161	619	430	132	189
	vert%	15.3%	16.6%	17.1%	12.1%	15.8%
AGE: Age	horz%	100%	7.58%	5.26%	12.1%	2.32%
Group: 35-44	Index	100%	108	5.20%	79	2.32%
		15.3%		.81%	.27%	.36%
	Bases	15.3%	1.16%	.01%	.21%	.30%
	Sample	3,643	319	254	97	86
	(000)	8,826	776	519	205	185

1 Abra Choices 4 y cree el análisis deseado con un máximo de 100 filas o columnas.



2 Haga clic en el icono naranja en la esquina superior izquierda y seleccione "Guardar en un Archivo Spec".

KANTAR

Media Analysis Choices Hybrid

User Guide

TGI Consumer Analysis October 2022



1 Navigator

Navigator

How to access

From the TGI Consumer Analysis home page, click on the Media Analysis tile to open the tool.

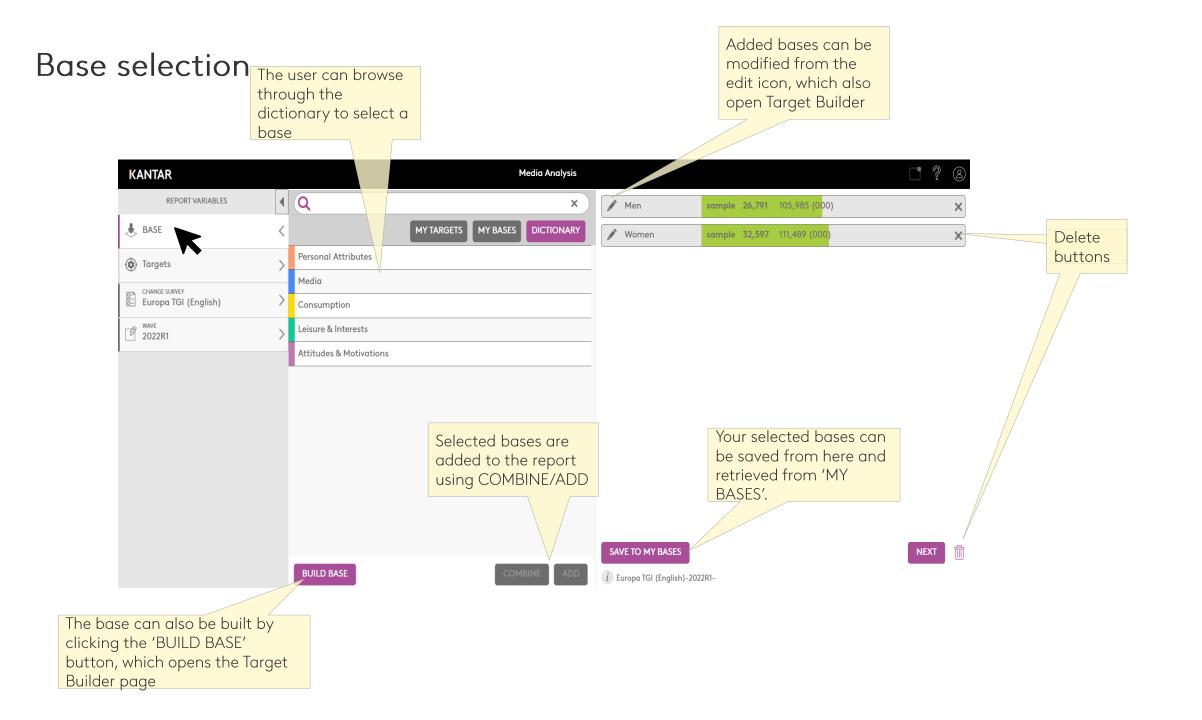
Saved files appear under My Files as a 'Media Analysis' type file. Users can sort by this file type from the dropdown.

		MY FILES		SHARED FILES	Q	_	
Choices Online	TGI Snapshot	File Name 🔻		Survey 🔻	All Types: V Cresstab Cerrespondence	Date 🔻	Create Folder
		BMW			Cluster		×
		Aston Martin			Media Analysis Profile List		×
		Adidas	1	Gl Global Quickview	Target Set	16.09.2019	×
		Nike	1	Gl Global Quickview	Media Analysis	16.09.2019	×
		🗁 Pepsi					×
Target Export	Media Analysis	Pep si 1	1	Gl Gløbal Quickview	Correspondence	16.09.2019	×
		Pepsi 2	1	Gl Gløbal Quickview	Crosstab	16.09.2019	×
		Microsoft					×
		Apple	1	161 Gløbal Quickview	Target Set	16.09.2019	×
		Mercedes	1	Gl Global Quickview	Crosstab	16.09.2019	×
				SHARE			

ANTAR		Media Analysis	
GB TGI Clickstream	NEW REPORT +		Q
Q			
IMC Marcas (English)		SURVEY 🔫	ACCESSED 🤝
IMC Marcas (Español)			ROCESSED *
ARB Establishment urvey		Europa TGI (English) 22R1	06/10/2022 🗙
CNRS TGI (Chinese)	8+	Europa TGI (English) 22R1	06/10/2022 🗙
CNRS TGI (English)		Touchpoints (Dev) 2021	30/09/2022 🗙
hoices Online Numeric est - Englishx		Europa TGI GB (English) 19R2	30/09/2022 🗙
Connected Life		Europa TGI GB (English) 19R2	30/09/2022 ×
uropa TGI (Deutsch)		Europa TGI (English) 22R1	29/09/2022 🗙
uropa TGI (English)		Europa TGI (English) 22R1	29/09/2022 🗙
Europa TGI (Español)			20001022
Europa TGI (Français)		Europa TGI (English) 22R1	29/09/2022 🗙
Europa TGI France	•	Touchpoints (Dev) 2018	29/09/2022 🗙

Select a survey and click on 'New Report' to access the report building page.

2 Media Analysis - Online



Target selection

Selecting a target is similar to the base selection process. The user can navigate through the dictionary or build their own target. The added targets can be edited, deleted and saved.

KANTAR	Media Analysis	L ? 8	
REPORT VARIABLES	Q x)	Any drama (F,D,GB) sample 24,310 90,249 (000)	
J BASE	MY TARGETS DICTIONARY TARGET SET	✓ Serials (F,D,GB) sample 18,852 69,314 (000) ×	
Targets	Personal Attributes	✔ Films (F,D,GB) sample 22,316 82,297 (000) ×	
CHANGE SURVEY	Media	Any entertainment sample 19,048 66,887 (000)	FILE NAME
Europa TGI (English)	Consumption		
2022R1	Leisure & Interests	✔ Reality TV (F,D,GB) sample 5,100 16,605 (000) ¥	
	Attitudes & Motivations		Please specify a name to save your file and launch
			Media Analysis.
			CANCEL LAUNCH
			Note: Make sure pop-
			ups are allowed in your
		SAVE TARGET SET	browser
	BUILD TARGETS COMBINE ADD		
		(i) Europa TGI (English)-2022R1-	

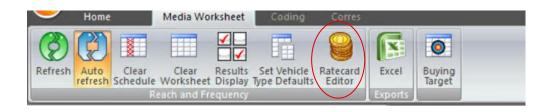
Once bases and targets are added, click on NEXT to save and name your file, then on LAUNCH to open Media Analysis

3 Media Analysis - Hybrid

Launching Media Analysis

Undo Redo 👻			Ad	dult Cl	hocolate Brands - Choices	v5.3 - Choices	-UK-1 [HOST-DK	2X-100]						- 4	» x
Home Media Workshe	et Coding	Corres													Opt	tions
Refresh Auto Clear Clear Resurement Resurement Clear Resurement Clear Resurement Resurement Resurement Clear Resurement Resure	lay Type Defau	Its Editor		O Buyin Target								sc	put hedule fo ach medi			
Media			^μ 💽 α	Coding	Report											4 Þ
the sun Sear	reh					1		Indicator	1			Ī	Sch	edule	T	-^
uio suit	icit					1			1		1	2	3	4	5	-
					Media Vehicle (10)	Cost		Reach %	Factor		Optimise	Optimise	Optimise	Optimise	Optimis	e
GB - National daily newspapers				E) (Daily Mail (GB)	0.00	CPI	.61%	100	INS	0	0	0	0	0	-
Answers 0	Changes Sampi 1450			100 0	The Guardian (GB)	0.00	CPI	.43%	100	INS	0	0	0	0	0	
Daily Mirror (GB)	642	951		-	Daily Star (GB)	0.00	CPI	.18%	100	INS	0	0	0	0	0	
Daily Record (GB)	165	300		-	Financial Times (GB)	0.00	CPI	.18%	100	INS	0	0	0	0	0	
Daily Mirror/Record (Net) (GB)	770	1226		-	i (newspaper) (GB)	0.00	CPI	.07%	100	INS	0	0	0	0	0	
Daily Star (GB)	254	400		-	London Evening Standard (GB	0.00	CPI	.37%	100	INS	0	0	0	0	0	
The Daily Telegraph (GB)	743	767		- AL	Manchester Evening News (G	0.00	CPI	.03%	100	INS	0	0	0	0	0	-
Daily Express (GB)	365	508	100 1			<u> </u>		0000	100	(n	0	n	٥	^	~
Financial Times (GB)	386	321		,		1						Ļ	ļ	Ļ	Ϋ́	-^
The Guardian (GB)	755	712			All		Reach					Į	ļ	ļ	<u> </u>	_
The Herald (GB)	46	101	Base	es	Sample	59388	Reach	(%)		C.	ulus a the way			L	<u> </u>	
🛍 i (newspaper) (GB)	183	380	(1))	Weighted	217,474	Average	e Frequency	1			ugh each			1	
The Scotsman (GB)	46	64		(Ferrero Rocher		Total In	sertions		ar	nd target	to see so	chedule		1	
🛍 The Sun (GB)	Add me	edia	Targ	tets	Sample	13552	Admissi	ions		re	sults				î	-
The Times (GB)	to sche	000	(8)		Weighted	55,096	Panele				7 /	Ý	î	î	Ŷ	-13
GB - Daily regional newspapers					rognou	00,000	Total C					÷		{	~	
GB - Free newspapers	from th							ost				\$	÷	\	~	-
GB - Saturday copy newspapers	Media t	ab	×				CPT					1	<u> </u>	ł.	1 1	
<]		>	1	~ ~					~	~	-				3	<u>n</u>
🖻 Document 🞯 Media			(H	4) (4	() (Þ) (Þ) Bøses; All	_	-	_	R			Farget: Ferrero I	Rocher	_		
Daily Mirror (GB)			(and)		Europa TGI 2022R1 (4 Country	Pop Client Service	e Master	for Snapsho	t) - © Kantar	2022 INC	FACTORING	REOUIRED]	LOCAL	so	RL	

Ratecard Editor



The Ratecard editor can be accessed from the Media Worksheet Toolbar. It is designed for users to be able to save, retrieve and apply rates for print media vehicles.

User	1Dete		Clear Default	Default	
Name Print Media	Date 13/10/202	22		FPC	
- Fint Moula	New		Daily Mail (GB)		
	INEW	_	The Guardian (GB)		
	Edit		Daily Star (GB)		
		_	Financial Times (GB)		
	Delete		i (newspaper) (GB)		
	Rename		London Evening Standard (GB) Manchester Evening News (GB)		
	Kename		Metro (GB)		
		Calendar	The Sun (GB) The Times (GB)		
		October 2022 Mon Tue Wed Thu Fri 26 27 28 29 30 3 4 5 6 7 10 11 12 13 14 17 18 19 20 21 24 25 26 27 28 31 1 2 3 4 OK Canc	Sat Su 1 2 8 5 15 16 22 22 29 30 5 6 el		

When the Rate card editor dialog opens, click on the appropriate folder and select '**New**' to create a new rate card.

A new cost file is created with default date of creation automatically assigned.

To rename your new cost file, right click and rename. To amend the date of the file, double click on the date and use the calendar displayed

Click on the '**Edit**' button to make changes to your ratecard.

Ratecard Editor

Vehicles are ordered by category in the same way they appear in the Choices dictionary.

Cost(s) Discount(s)	Add
GB - National daily newspapers	Edit
GB - Daily regional newspapers	
GB - Free newspapers	Delete
GB - Saturday copy newspapers	
🗄 🔞 GB - Sunday newspapers	_ View —
GB - Weekly supplements	
GB - Monthy supplements	Worksh
GB - General magazines weekly	
GB - General magazines fortnightly	
GB - General magazines monthly	
GB - General magazines bi-monthly	
GB - General magazines quarterly	
GB - Programme magazines weekly	Save
GB - Hobbies & special interest magazines weekly	
GB - Hobbies & special interest magazines fortnightly	Close

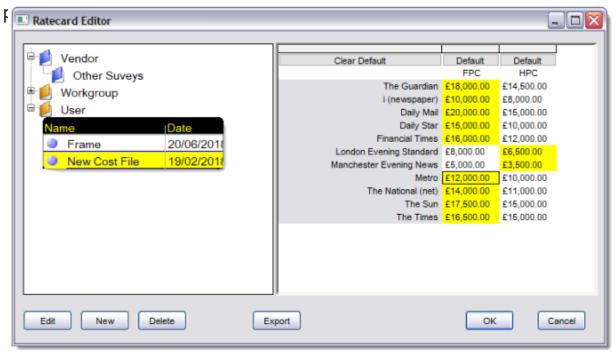
If you wish to create this same cost type for all vehicles, tick the "Apply to all Media" box Select a category then press the **Add** button to add a cost type. Enter the description and an abbreviation that will be used in the Media planning spreadsheet.

Cost(s) Discount(s)			Add	
GB - National daily newspapers GB - Daily regional newspapers GB - Daily regional newspapers Vehicle Vehi	■ Page Colou £0.00 £0.00 £0.00 £0.00 £0.00 £0.00 £0.00 £0.00 £0.00 £0.00 £0.00	OK Cancel	Edit Delete View Worksheet Save Close	If you only wish to update costs for th vehicles that you have selected in yo current media analysis, press the Worksheet button only those vehicles are available to ed

Applying a saved rate card

To apply a rate card, enter the rate card editor and select a saved one from the list.

Select the required costs-your selection will be highlighted in yellow-then



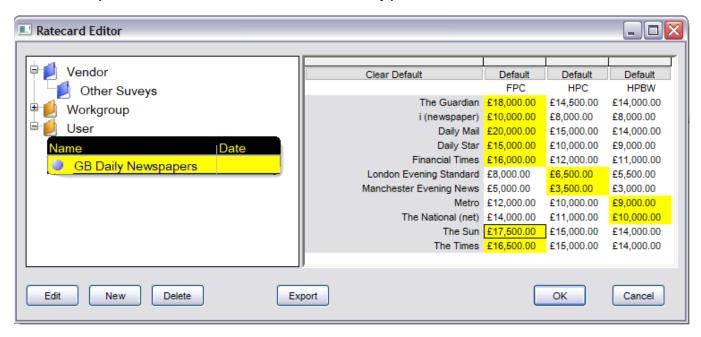
					Indicator
	Media Vehicle (11)		Cost		Reach %
0 🐔	The Guardian	£	18,000.00	FPC	1.46%
0 🐔	i (newspaper)	£	10,000.00	FPC	.82%
0 🐔	Daily Mail	£	20,000.00	FPC	5.15%
0 💈	Daily Star	£	15,000.00	FPC	1.19%
0 🐔	Financial Times	£	16,000.00	FPC	.32%
0 🐔	London Evening Standar	£	6,500.00	HPC	2.88%
0 🐔	Manchester Evening Ne	£	3,500.00	HPC	.27%
0 🐔	Metro	£	12,000.00	FPC	5.33%
0 🐔	The National (net)	£	14,000.00	FPC	5.85%
0 🐔	The Sun	£	17,500.00	FPC	5.73%
0 🐔	The Times	£	16,500.00	FPC	1.81%

The vehicle costs selected are now indicated in the media analysis spreadsheet. The abbreviation of the cost type is displayed next to each cost.

Mixing rates

Mix rates from a single rate card

It is also possible to mix different cost types: In that instance, select the relevant rates from the rate card



Mix rates from distinct rate cards

You can in the same way mix rates selected in several different rate cards.

Rate Card Editor – Discounts

Discount rates can be set up so that the cost per insertion decreases if adding several insertions in a publication. A new cost, or a % of the original cost can be set up when reaching a defined insertion threshold.

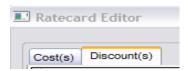
Example:

The cost for 1 insertion in The Times is £70,000. But from 3 insertions and more, the cost per insertion drops to £60,000

Or

The cost for 1 insertion in The Times is £70,000. But from 3 insertions and more, a 15% rebate applies. <u>To edit discount</u>

Once a cost type has been created, select the Discount tab



Rate Card Editor – Discounts

To edit discount

Once a cost type has been created, select the Discount tab

🗖 Ratecard Ec	ditor			_ 🗆 🔀
Cost(s) Disc	count(s)			Discounts
		_		Edit
Cost Type		ription Page co		Delete
	Vehicle		ase Cost	
Da	aily Mail		£60,000.00	-View
Da	aily Express		£80,000.00	
Da	aily Mirror		£70,000.00	Ratecard
Da	aily Record		£80,000.00	r alcoura
Da	aily Mirror/Record (Net)		£60,000.00	
Da	aily Star		£70,000.00	
Da	aily Telegraph		£40,000.00	
יד 🌒 📔	he Guardian		£50,000.00	
יד 🌒 📗	he Independent		£60,000.00	Save
🕘 Lo	ondon Evening Standard		£70,000.00	
🕘 Me	etro		£30,000.00	Close
יד 🌒 📗	he Sun		£50,000.00	
т 🌖 📗	he Times		£70,000.00	

The base cost is the standard cost that you already defined under the "Cost(s)" tab. To add a Discount, click on the "Add" button.

Rate Card Editor – Discounts

Extra columns are inserted, in which you can specify Ins: The number of insertions from which the rebate applies Cost: The new cost which will apply starting from the number of insertion specified

Or alternatively

%Discount: The percentage discount of the base cost that will apply starting from the number of insertions specified

Vehicle	Base Cost	Ins	Cost	% Discount
Daily Mail	£60,000.00	0	£60,000.00	100.00%
Daily Express	£80,000.00	0	£80,000.00	100.00%
Daily Mirror	£70,000.00	0	£70,000.00	100.00%
Daily Record	£80,000.00	0	£80,000.00	100.00%
Daily Mirror/Record (Net)	£60,000.00	0	£60,000.00	100.00%
Daily Star	£70,000.00	0	£70,000.00	100.00%
Daily Telegraph	£40,000.00	0	£40,000.00	100.00%
The Guardian	£50,000.00	0	£50,000.00	100.00%
The Independent	£60,000.00	0	£60,000.00	100.00%
London Evening Standard	£70,000.00	0	£70,000.00	100.00%
Metro	£30,000.00	0	£30,000.00	100.00%
The Sun	£50,000.00	0	£50,000.00	100.00%
The Times	£70,000.00	3	£60,000.00	14.29%

Additional discount thresholds can be added by clicking again on the Add button.

In our example, if the user put 3 insertions in The Times, the total cost for The Times will be Total cost = 2 * 70,000 + 60,000 = 200,000

Reach and Frequency Report

The Reach & Frequency Report provides the opportunity to build schedules manually or automatically using optimisation. The results are calculated using the formula based model, *Personal Probability*.

Document 4	œ	Coding	Report								
							Indic	ator			<u> </u>
Untitled - Europa TGI 2022R1 (4 Country Pop Client Service Master for Sr Reach & Frequency Report		Me	dia Vehicle		Cost		Read		Factor		0ptimise
0.00		i)	The Sun	£	50,000.00		(14.3	37%)	100	INS	5
- V Rank Report	0	(1)	Daily Mirror	£	25,000.00		5.4	19%	100	INS	3
Duplication Report	0	(1)	Daily Star)£	15,000.00		(1.6	51%)	100	INS) 0
		()	The Independe	£	17,500.00		(1.7	70%)	100	INS) 0
			The Times)£	22,500.00		(4.3	32%)	100) 7
		I	The Guardian)£	16,500.00		3.0		100	INS	2
			Financial Time	£	12,500.00		>	~~~	100) 0
			Daily Express	£	20,000.00		<u> </u>		100		0
			Daily Mail	£	35,000.00		<u> </u>	~~~~	100		2
			Daily Telegrap)£	20,000.00		2.0)5%)	100) 0
			ABC1			Reach	(000)	I			2,055
			Sample	1	1159	Reach	(%)				49.91%
	Ba	ise	Weighted	2	7,455	Averac	e Fred	uency	,		2.78
		_	15-24	~	<u> </u>	Total Ir	-				19.00
			Sample	1 9	41	Total C	`ost				£585,500.00
	Tai	rget	Weighted	~	.118	Gross		sions			5.705
		_			,	CPT (C					£102.62
						Reach					32.14%
						Reach	-				21.79%
						Reach					14.75%
						Reach	-				9.15%
🖳 Document 🛛 📴 Media		0									(a. 1976
			Bases: All		_				Target: Ferrero F	Rocher	
		个	\ \				\wedge				

The Reach and Frequency report allows users to build schedules by entering the number of insertions per title. Costs can also be entered in the "Cost" column. The results will be displayed below.

8 schedules are displayed by default. Users can add different insertion patterns into different schedules and the results will display parallel to each other as shown.

The "indicator" button allows uses to change the information shown. Reach (Coverage) % can be changed to show Annual Publication Frequency, CPT, Duplication and Index.

Bases and Targets can be altered using the arrows at the bottom of the screen.

Reach and Frequency Report Results

isplayed Reach (%) Reach (000) Average Frequency Total Insertions Gross Impressions Admissions Reach 2+ Reach 2+ Reach 3+ Reach 4+	>	Not displayed Panels Total Cost CPT GRPs Duplication CPT (Gross) Reach 5+ ENscore ENdex ENscore equiv GRPs
		OK Cancel

Reach (000)	11,761
Reach (%)	22.24%
Average Frequency	1.39
Total Insertions	11.00
Total Cost	£142,000.
Gross Impressions	16,295
CPT	£12.07
Reach 2+	5.75%
Reach 3+	2.06%
Reach 4+	.57%

Reach (000) – number of target exposed to schedule

Reach (%) – percentage of target exposed to schedule

Average Frequency – average number of issues read by population that has seen campaign at least once

Total Insertions – total number of insertions (adverts) in schedule

Total Cost – total cost of advertising in schedule

Gross Impressions - total opportunity to see campaign calculated by multiplying the reach by average frequency

CPT – cost per thousand persons reached in schedule

Reach 2+, 3+, 4+ - population exposed to schedule two/three/four or more times Duplication (of Impressions) – compares reach of schedule with gross impressions (therefore if reach is 600 and gross impressions 900, duplication would be 33%) (GI less Reach divided by GI)

Results displayed can be altered by clicking in the "Results Display" icon.

You can remove or add variables using the arrows in the middle of the Result Display window.

be calculated automatically, ensure the



To view the results of the schedule, click on if you wish the schedule to 💓 icon is highlighted.

Schedule properties

The properties for each schedule are available by clicking on the number above each

Graph - This shows the frequency distribution as a graph for either discrete (Reach%) or cumulative (Reach+%).

Schedule - This shows the current number of insertions used for each vehicle and you can amend or add insertions here.

Audiences - This shows the results for each target market on the schedule.

Frequency Distribution - The Freq Dist tab shows the following for each exposure level by Reach (number of people seeing exactly n exposures, Reach+ (number seeing n or more exposures), %Reach (number seeing exactly n or more exposures) or %Reach+ (% of target seeing no or more exposures). **N-Tiles -** The frequency Distribution divided into a series of equally sized n-tiles from the N-tiles tab. Select how many n-tiles you require from the left-hand list. The results show the average frequency for equally sized groups.

Frequency Ranges -The frequency ranges allows you to divide up the frequency distribution into a series of discrete groups. Click on the exposure table on the left for each cut-off point.

					Indicator				Schedule Properties - 1						
	Media Vehicle (11)		Cost		Reach	Factor		1	Schedule Properties 1						
2 6		C 40	2,000,00		%	100		Optimise 3	Base: ABC1						
			3,000.00	FPC	1.42%	100	INS		Target: 15-24						
0			0,000.00 (0,000.00 (FPC	.38%	100	INS) 4							
				FPC	1.19%				Media Mix Graph Schedul	Audiences P	ione Diet Erne	Graph N Til	Eron Pane	Duplicatio	-
2	Daily Star		5,000.00	FPC	.62%	100		2	Media Mix Graph Schedul		req Dist Freq	. Graph N-Ti	es rieg nang	les Dubicatio	n
0	Financial Times		5,000.00	FPC	.92%	100) 1	Base: ABC1						
9 👩			,500.00	HPC	1.56%	100	INS	2	Al		~				
0 👩			,500.00	HPC	.08%	100	INS) 4							
0 1	Metro		,000.00	HPB	4.15%	100		2							
0 💈			0,000.00	HPB	2.80%	100) 1	Target	15-24	25-34	35-44	45-54	55-64	65+
0 💈			7,500.00	FPC	2.43%	100) 1	Reach (000)	724	1,179	1,195	1.229	1,338	î :
0 👔	The Times	£ 16	5,500.00	FPC	1.40%	100	INS) 5	Reach (%)	16.60%	24.43%	24,72%	26.36%	33.64%	<u>)</u> 39
									Average Frequency	1.99	2.45	2.24	2.30	2.04	Î
									Total Insertions	26	26	26	26	26)(
									Total Cost	£315,000.	£315,000.	£315,000.	£315,000.	£315,000.) £315
									Gross Impressions	1.444	2.893	2.677	2.824	2,732	1 :
									CPT	£435.01	£267.27	£263.68	£256.32	£235.36) <u>£</u> 12
									CPT Reach 2+	£435.01 7.60%	£267.27 14.33%	£263.68 12.77%	£256.32 14.35%	£235.36 15.25%) £12) 17
									CPT	£435.01	£267.27	£263.68	£256.32	£235.36) <u>£</u> 12
							Ī	1	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
	ABC1			Reach	(000)	1	1	724	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
Base		13550]	Reach (1	1	724	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
Bases (1)	Sample	13550		Reach		/			CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
	Sample	<u> </u>		Reach (Average	(%)	/		16.60%	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
	Sample Weighted 15-24	<u> </u>	H	Reach (Average	%) Frequency sertions	/	1	16.60% 1.99	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
(1)	Sample Weighted 15-24 Sample	29,24	H	Reach (Average Total In Total Co	%) Frequency sertions	/		16.60% 1.99 26.00	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
(1) Targe	Sample Weighted 15-24 Sample	29,24	H	Reach (Average Total In Total Co	(%) e Frequency sertions ost	1		16.60% 1.99 26.00 £315,000.	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
(1) Targe	Sample Weighted 15-24 Sample	29,24	H	Reach (Average Total In: Total Co Gross I	(%) e Frequency sertions ost mpressions	(16.60% 1.99 26.00 £315,000. 1,444	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
(1) Targe	Sample Weighted 15-24 Sample	29,24	H	Reach (Average Total In: Total C Gross I CPT	(%) e Frequency sertions ost mpressions 2+	/		16.60% 1.99 26.00 £315,000. 1,444 £435.01	CPT Reach 2+ Reach 3+ Reach 4+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 (4.33% 8.45% 5.53%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%	£11 17 11 6
(1) Targe	Sample Weighted 15-24 Sample	29,24	H	Reach (Average Total In Total C Gross I CPT Reach 2 Reach 2	(%) e Frequency sertions ost mpressions 2+ 3+	(16.60% 1.99 26.00 £315,000. 1,444 £435.01 7.60% 3.85%	CPT Reach 2+ Reach 3+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 14.33% 8.45%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31%	£235.36 15.25% 8.90%) £12 17 11
(1) Targe	Sample Weighted 15-24 Sample	29,24	H	Reach (Average Total In: Total Co Gross I CPT Reach 2	(%) e Frequency sertions ost mpressions 2+ 3+	(16.60% 1.99 26.00 £315,000. 1,444 £435.01 7.60%	CPT Reach 2+ Reach 3+ Reach 4+	£435.01 7.60% 3.85%	£267.27 (4.33% 8.45% 5.53%	£263.68 12.77% 7.60%	£256.32 14.35% 8.31% 5.22%	£235.36 15.25% 8.90%	£11 17 11 6

Optimisation

Schedules can be optimised to find the optimum campaign for chosen target. To optimise a schedule using the wizard, click on Optimise icon below the schedule number:

Campaign Period	_	_		×
	Units O Months	• Weeks	Count	

	Media	Include	Min	Min if	Pa	ckage Max	Fa	ctor
(2)	(The Sun			0	1	1	24	100
125	Daily Mirror) 🗹 –		0	1	1	24	100
	Daily Star) 🔽 –		0	1	1	24	100
1 🔊	The Independent			0	1	1	24	100
1 🗐	(The Times			0	1	1	24	100
125	The Guardian			0	1	1	24	100
125	Financial Times			0	1	1	24	100
1 🗿	Daily Express			0	1	1	24	100
	Daily Mail			0	1	1	24	100
1 🔊	Daily Telegraph			0	1	1	24	100

Campaign period can be selected in either months or weeks. The period will then
determine the maximum number of insertions available based on the publication
frequency

Parameters for the optimisation can be set as follows: - *Include* – if unticked publication will not be included in optimisation *Min* – minimum number of insertions to be added to optimisation *Min if* – if insertion is selected must have minimum *n* of insertions *Package* – always add specific number of insertions each time *Max* – maximum number of insertions permissible for schedule *Factor* – apply a factor to up or down weight publications

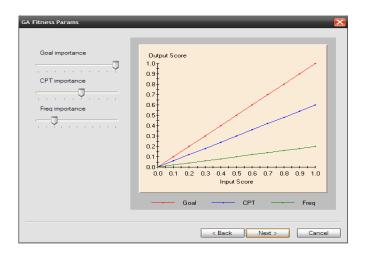
Goal		
	O Budget for reach	
	Reach % 20	
	○ Reach for budget	
	Budget 0	

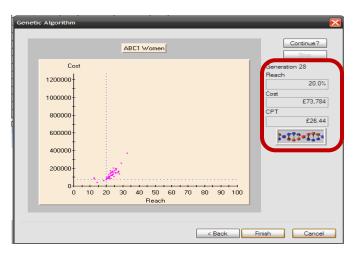
Campaign goals can either be set as *Budget for reach* which will attempt to achieve the chosen reach using the most efficient budget and, *Reach for budget* which will attempt to maximise the reach within the confines of the selected budget

Optimisation

Once the parameters have been set, it is possible to adjust the *Goal importance*, *CPT importance* and *Frequency importance* before running the optimisation *Goal importance* – how important achieving the goal in terms of either budget or reach. Lowering the importance can increase cost efficiency *CPT importance* – importance of creating the most cost effective solution *Frequency importance* – encourages the optimiser to place more emphasis on achieving 2+, 3+, 4+ etc reach

To start the optimisation, click on in Genetic Algorithm. The graph and results will show the reach, cost and CPT for the schedule. Click on continue? icon to continue to run the optimisation and icon to view the optimised schedule





Exporting your work



You can export your worksheet to Excel, by clicking on the Excel icon

A formatted table containing all the information displayed in your worksheet will automatically be exported to Excel.

X F		Ţ ₹ GE LAYOUT FORM	NULAS	DATA	REVIEW	VIEW	DEVELOPER		
A1	1 • : 🗙 🗸 j	f_x Untitled							
	А	В	С	D	E	F	G	Н	1
1	Untitled								
2	GB TGI 2016 Q3 (April 2015 - March)	2016)(Pop)							
3	Copyright Kantar Media UK Ltd 2016	5							
4	Target: SOCIAL CLASSIFICATIONS: No	ntional Social Grade:	ABC1						
5	Bases: Total								
6									
	Media Vehicle	Cost		Reach %	Factor		Schedule1	Schedule2	Schedule3
7									
8	Daily Express	£ 1,000.00	CPI	1.51%	100	INS	1	4	2
9	Daily Mail	£ 2,500.00	CPI	7.79%	100	INS	2	4	4
		£ 1,200.00	CPI	2.33%	100	INS	4	2	3
	Daily Star	£ 1,400.00	CPI	0.73%	100	INS	4	5	0
	The Daily Telegraph	£ 2,200.00	CPI	3.60%	100	INS	2	6	3
	Financial Times	£ 2,000.00	CPI	0.69%	100	INS	5	4	4
	The Guardian	£ 2,000.00	CPI	2.35%	100	INS	4	1	4
	i (newspaper)	£ 850.00	CPI	1.50%	100	INS	5	1	2
		£ 900.00	CPI	3.88%	100	INS	2	2	2
	Metro	£ 950.00	CPI	6.21%	100	INS	2	0	1
		£ 2,800.00	CPI	5.07%	100	INS	1	3	2
	The Times	£ 2,200.00	CPI	3.28%	100	INS	4	3	1
20									
	Reach (000)						11198.00	10712.00	11229.0
							39.83%	38.11%	39.95
	Average Frequency						2.39	2.80	2.3
	Gross Impressions						26791.00	29957.00	26585.0
	CPT (Gross) Reach 2+						£ 2.18	£ 2.14	£ 1.90
	Reach 2+						23.38%	25.83%	25.46
21	Total Insertions						12.50%	16.45%	14.43
	Total Cost						36.00	35.00	28.0
29	Total Cost						£ 58,350.00	£ 64,250.00	£ 50,450.0

Rank Report

Media Rank analyses the effectiveness of publications at reaching a target market. Publications can be ranked on Cost, CPT (Cost Per Thousand), Sample, Reach, Reach %, Index or Composition (% of the publication's readership that make up the target audience or horizontal %). To view the report go to Document tab and select the Rank Report.

Document 4	œ	Coding 📫 Rep	ort										
Untitled - Europa TGI 2022R1 (4 Country Pop Client Service Master for Si	Base		ABC1									I	
Reach & Frequency Report	Sam		11159										
- Rank Report	Weid		27,455										
Duplication Report	Targ	et	15-24										
Duplication Report	Sam	•	941										
	Weig	hted	4,118										
				Deels	Ra	-1-	Deele	Rank	Rank			Rank	Rank
			-	Rank			Rank		Reach		Rank		
		Media Vehicle	Factor	Total	Co	st	Sample	Reach	(%)	Co	mposition	Index	CPT
	1	The Guardian	100	604	£	16,500	41	125	3.03%	6	12.49%	83	£ 132.33
	1	The Independe	100	342	£	17,500	30	70	1.70%	4	14.80%	99	£ 249.34
	1	Financial Time	100	227	£	12,500	26	37	.90%	7	10.92%	73	£ 338.28
	1	The Times	100	781	£	22,500	47	178	4.32%	5	12.75%	85	£ 126.58
	1	Daily Mail	100	2158	£	35,000	61	287	6.96%	9	9.27%	62	£ 122.11
	1	Daily Express	100	672	£	20,000	16	88	2.14%	8	10.50%	70	£ 226.97
	1	Daily Mirror	100	1208	£	25,000	37	226	5.49%	2	18.10%	121	£ 110.50
	1	Daily Star	100	819	£	15,000	23	66	1.61%	3	15.73%	105	£ 226.52
<	1	Daily Telegrap	100	771	£	20,000	19	85	2.05%	10	5.55%	37	£ 236.43
Document Or Media	1	The Sun	100	3059	£	50,000	121	592	14.37%	1	21.38%	143	£ 84.47
- Document of Media	K		ES: SOCIAL CLAS	SSIFICATIONS: N	ational Social	Grade: ABC1						Terget: AG	E: Age Group: 15-24

To rank a title click on the rank icon then above the appropriate variable on the box that appears to the left.

To view and edit the vehicle properties you can click in the "newspaper" Dicon next to the print title.

Bases and Targets can be altered using the arrows at the bottom of the screen.

Duplication Report

Duplication analysis shows the duplication between publications for a target market(s). To view the report go to Document tab and select the Duplication Report.

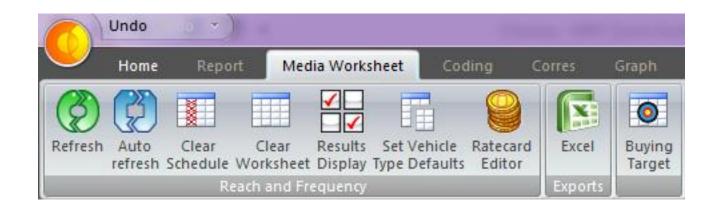
Duplication can be examined either as a Duplication % or Weighted figure by using the drop down menu.

Document 4	💽 Coding 🚅 Report										
- 🗐 Untitled - Europa TGI 2022R1 (4 Country Pop Client Service Master for Sr		1001									
- PReach & Frequency Report	Bases Sample	ABC1 11159									
A.0	Weighted	27,455									
Rank Report	Target	15-24									
Duplication Report	Sample	941									
	Weighted	4,118									
	Duplication %										
	Duplication % Weighted	The Sun	Daily Mirror	Daily Star	The Independent	The Times	The Guardian	Financial Times	Daily Express	Daily Mail	Daily Telegraph
	The Sun	T .	51.6%	80.6%	46.6%	12.4%	26.1%	54.6%	45.1%	42.0%	28.2%
	Daily Mirror	19.7%		43.5%	28.3%	11.2%	16.0%	54.3%	45.2%	24.6%	20.3%
	Daily Star	9.0%	12.7%		9.5%	5.1%	7.6%	18.4%	12.4%	3.9%	4.8%
	The Independent	5.5%	8.8%	10.1%		17.5%	26.9%	62.7%	22.6%	7.1%	17.2%
	The Times	3.7%	8.8%	13.6%	44.3%		16.8%	61.4%	22.7%	7.2%	37.3%
	The Guardian	5.5%	8.8%	14.3%	47.8%	11.8%		63.3%	47.1%	14.7%	16.4%
	Financial Times	3.4%	8.9%	10.3%	33.0%	12.8%	18.7%		23.0%	7.1%	15.7%
	Daily Express	6.7%	17.6%	16.5%	28.4%	11.2%	33.3%	55.0%		21.6%	15.7%
	Daily Mail	20.4%	31.1%	16.8%	29.1%	11.6%	33.8%	55.0%	70.2%		16.3%
< III >	Daily Telegraph	4.0%	7.6%	6.1%	20.7%	17.8%	11.1%	35.9%	15.1%	4.8%	
Document Media	K () Bases: S	OCIAL CLASSIFIC	ATIONS: National	Social Grade: AB	IC1	_	_			Target: AGE:	Age Group: 15-24

Example shows that 33% of ABC1 15-24 year olds who read Independent also read the Financial Times.

Bases and Targets can be altered using the arrows at the bottom of the screen.

Icons Reference Guide – Media Worksheet Tab





Refresh the R&F planning



Clear schedule



Auto- Refresh the R&F planning



Change results display



Export worksheet or rank to Excel



Clear Worksheet



Vehicle Editor



Set Buying Target

KANTAR IBOPE MEDIA

Cluster & Correspondencia _{Guía del Usuario}

Target Group Index Consumer Analysis Mayo 2023



Conteúdo

- 1. <u>Correspondencia</u>
 - I. Introducción a la Análisis de Correspondencia
 - II. <u>Configurando su tabla cruzada</u>
 - III. <u>Empezando</u>
 - IV. Limpieza Manual
 - V. Limpieza Automática
 - VI. Interpretando el mapa de Correspondencia
 - VII. Personalización y Exportación
 - VIII. <u>Guardar</u>
 - IX. <u>Abrir</u>
- 2. <u>Cluster-de un mapa de Correspondencia</u>
 - I. <u>Empezando</u>
 - II. <u>Resumen del Proyecto</u>
 - III. Nombrando Grupos
 - IV. <u>Resumen de la Análisis</u>
 - V. Solución de Cluster: Resumen
 - VI. Solución de Cluster: Estadísticas
 - VII. Selección de grupos: criterios
 - VIII. <u>Guardar/Abrir</u>

- 3. <u>Cluster a partir de una tabla Cruzada</u>
 - I. Empezando un Cluster a partir de una tabla cruzada
 - II. <u>Asistente de Cluster</u>
 - III. <u>Módulo de Definición de Cluster</u>
 - IV. <u>Ejecutar el proceso</u>
 - V. <u>Guardar</u>
 - VI. Solucción de Cluster y Grupos
 - VII. Abrir un archivo guardado
- 4. <u>Cluster-importar las soluciones</u>
 - I. <u>Importar segmentaciones para usar en una tabla</u> <u>cruzada</u>
 - II. Soluciones de Cluster en el diccionario

1 Correspondencia

Introducción a la Análisis de Correspondencia

Análisis de Correspondencia es una herramienta de segmentación de mercado que representa gráficamente la relación entre marcas o productos y otras variables como opiniones y actitudes, medios de comunicación y demografía.

A través del Mapa de correspondencia, los usuarios pueden medir la relación entre frases de opinión y actitudes, la correlación entre marcas y también cómo las diferentes marcas se relacionan con las opiniones seleccionadas para el análisis.

Puede usarse como un paso preliminar para realizar un análisis de cluster, determinando las declaraciones más discriminatorias para el escenario analizado, o como una función de relación segmentaria independiente.

El Análisis de Correspondencia se genera a partir de la tabla cruzada. Las marcas o productos se incluyen en columnas y otras variables en filas.

Configurando su tabla cruzada

En la página de inicio de Target Group Index Consumer Analysis, haga clic en el módulo Choices Online y siga los pasos habituales hasta la página de creación de una tabla cruzada.

Para habilitar el botón Correspondencia:

- Base Universo analizado
- Columnas Targets (generalmente marcas, productos o medios de comunicación) al menos 3 columnas se recomienda una muestra mínima de 200 casos
- Filas: una selección de declaraciones de opinión y actitud (Sugerencia: puede seleccionar "Totalmente/parcialmente de acuerdo" para garantizar una muestra relevante en los cruces o "Totalmente de acuerdo" para obtener un perfil más claro de su mercado)
- ATENCIÓN: Si planea realizar un análisis de Clúster a través de su mapa de correspondencias, debe utilizar una de las 5 opciones de acuerdo "Totalmente de acuerdo" "Bastante de acuerdo" "Me es indiferente" "Bastante en desacuerdo" "Totalmente en desacuerdo", o combinaciones entre ellas, por ejemplo: "Totalmente de acuerdo O Bastante de acuerdo". No se deben utilizar las opciones "TOTAL/BASTNTE DE ACUERDO" y "TOTAL/BASTANTE EN DESACUERDO" directamente del diccionario.

KANTAR MEDIA				Choices (Online							. ? 8
VARLÁVEIS	Novo Relatório			C		B 0		G. II				R SALVAR
Consumidores-U12m	+ Novo Relatório			Import	or Cristicos Re	Astório Rópido - Oculto	Trocar Opção	es de Exibição Ordene	Excel Destr	ocar Mapa de Calor		
[]]] Colunas	Filtro: Consumidores-U12m	Elementos	TOTAL	 Coco-Colo	Antarctica- Guaraná	*** Fanto-Laranjo	••• Fanto-Uva	••• Outras marcas	••• Pepsi Cola	Fanta-Guarană	*** Sprite	Kuat
E Linhas	>											
	TOTAL	Amostra (000) Vert% Horz% Afinidade	18,585 69,218 100% 100% 100	11,924 45,542 100% 65.8% 100	5,837 21,293 100% 30.8% 100	3,249 12,253 100% 17.7% 100	1,830 7,531 100% 10.9% 100	1,828 7,201 100% 10.4% 100	1,379 4,532 100% 6.55% 100	1,139 4,580 100% 6.62% 100	1,070 3,986 100% 5.76% 100	945 3,712 100% 5.36% 100
TG BR 2022 R4 - Pessoas		Amostra (000)	4,194	2,559 9,443	1,247	712	398	474	259 702	217 818	218 815	208
∅ Relatório de Tendências	Eu sou sempre o(a) primeiro(a) a provar novos alimentos saudáveis ou produtos nutricionais	Vert% Horz% Afinidade	22% 100% 100	20.7% 62.1% 94	20.3% 28.5% 93	21.2% 17.1% 97	21.6% 10.7% 98	23.6% 11.2% 108	15.5% 4.62% 70	17.9% 5.38% 81	20.4% 5.36% 93	18.7% 4.57% 85
Ceresspandiencia	Eu não tenho tempo para preparar refeições saudoveis	Amostra (000) Vert% Horz% Afinidade	3,566 13,452 19.4% 100% 100	2,299 8,753 19.2% 65.1% 99	1,028 3,840 18% 28.5% 93	679 2,496 20.4% 18.6% 105	358 1,515 20.1% 11.3% 104	413 1,634 22.7% 12.1% 117	215 700 15.4% 5.20% 79	236 955 20.8% 7.10% 107	181 666 16.7% 4.95% 86	170 678 18.3% 5.04% 94
	*** Sempre procuro as versões diet/light dos alimentos e bebidas	Amostra (000) Vert% Horz% Afinidade	2,474 9,071 13.1% 100% 100	1,421 5,437 12% 60.2% 91	692 2,402 11.3% 26.5% 86	433 1,595 13% 17.6% 99	231 989 13.1% 10.9% 100	242 941 13.1% 10.4% 100	146 481 10.6% 5.31% 81	129 508 11.1% 5.60% 85	120 432 10.8% 4.76% 83	108 400 10.8% 4.41% 82
	 Sempre considero os calorios dos alimentos que como	Amostra (000) Vert% Horz% Afinidade	4,223 15,477 22.4% 100% 100	2,431 9,204 20.2% 59.5% 90	1,201 4,321 20.3% 27.9% 91	722 2,688 21.9% 17.4% 98	392 1,667 22.1% 10.8% 99	453 1,778 24.7% 11.5% 110	224 699 15.4% 4.52% 69	227 749 16.4% 4.84% 73	172 541 13.6% 3.50% 61	201 793 21.4% 5.12% 95
	*** Sou vegetariano	Amostra (000) Vert% Horz% Afinidade	489 1,769 2.56% 100% 100	246 990 2.17% 56% 85	151 480 2.25% 27.1% 88	56 229 1.87% 12.9% 73	20 74.7 0.99% 4.22% 39	32 104 1.45% 5.89% 57	33 99.9 2.20% 5.65% 86	26 70 1.53% 3.96% 60	30 80.5 2.02% 4.55% 79	15 61.7 1.66% 3.49% 65
	Sou vegano	Amostra (000) Vert% Horz%	346 1,155 1.67% 100%	188 695 1.53% 60.2%	106 310 1.45% 26.8% ev	44 162 1.32% 14% 70	18 71.2 0.95% 6.17%	24 00.3 1.23% 7.64%	16 40.4 0.89% 3.49%	26 78.1 1.70% 6.76%	18 51.6 1.29% 4.46% 79	25 80.4 2.17% 6.96%
	i Target Group Index Brasil - Portugu	ês-TG BR 202	22 R4 - Pess	soas-Copyrigh	nt TGI LATINA 2	022						,

Una vez que se agreguen elementos a la tabla cruzada, el icono de Correspondencia estará disponible. Al hacer clic en él, se iniciará la aplicación remota y se abrirá el mapa de correspondencia.

Sugerencia: le recomendamos que guarde el análisis cruzado antes de iniciar el envío de correos en caso de que necesite volver a este análisis en el futuro.

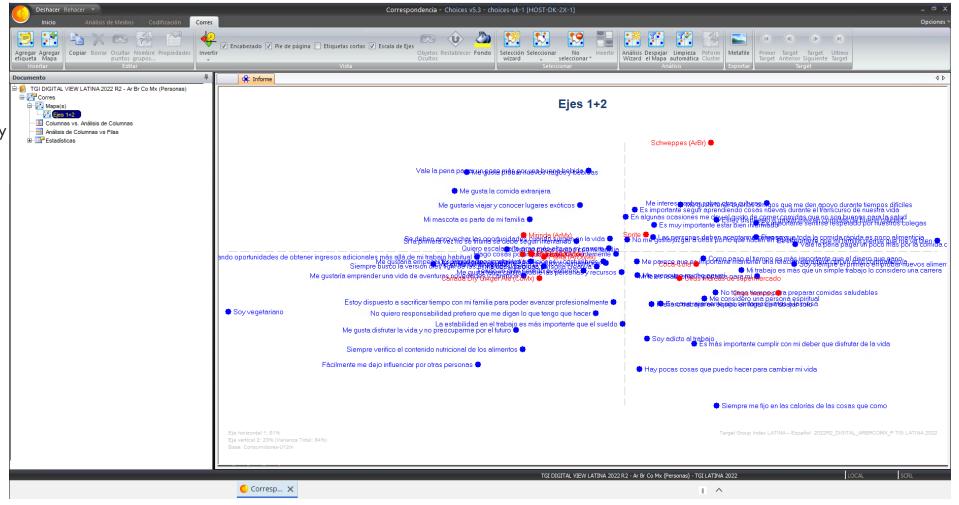
Empezando

MENÚ	+ Nuevo Informe			Importar V Grafico		Coultor Intercombi	ar Opciones de Visu		Excel Resaltar	Mapa de Calor	REDEFINIR	GUA
Columnas	Bose:	Elementos		 Coca-Cola	7 UP (Ar,Co,Mx)	••• Sprite	Pepsi (Ar,Co,Mx)	Fanta (Ar,Co,Mx)	••• Otras marcas	Crush (Ar,Mx)	Canada Dry Ginger Ale (Co,Mx)	
Filas > Elastication of the BASES DE DATOS > Target Group Index LATINA - Español >	TOTAL	Muestra (000) Vert% Horz% Afinidad		24,856 90,785 100% 49.1% 100	4,953 15,837 100% 8.57% 100	4,600 14,542 100% 7.87% 100	4,249 14,535 100% 7.87% 100		2,614 10,220 100% 5.53% 100	1,396 4,516 100% 2.44% 100	1,251 4,978 100% 2.69% 100	1,050 2,590 100% 1.40% 100
CAMBLAR EL PERIODO DEL INFORME TGI DIGITAL VIEW LATINA 2022 R2 - Ar Br Co Mx - Personas Ø Informe de Tendencias	Me gusta tomar riesgos			NOMBRE DEL A			536 1,906 13.1% 7.98% 101	390 1,370 12.5% 5.74% 97	328 1,440 14.1% 6.03% 109	187 742 16.4% 3.11% 127	192 761 15.3% 3.19% 118	92 291 11.2% 1.229 87
Correspondencia Cluster	Es importante que mi familia piense que me va bien	Especif	ecifique un nombre para guardar su archivo Correspondencia. Correspondencia		o e iniciar la	620 2,194 15.1% 2.91% 37	457 1,735 15.9% 2.30% 39	1,556 6,391 62.5% 8.47% 153	219 735 16.3% 0.98% 40	227 874 17.5% 1.16% 43	293 1,054 40.79 1.409 100	
	Como paso el tiempo es más importante que el dinero que gano	Annout			LANZAR		729 2,426 16.7% 4.74% 60	537 1,808 16.5% 3.53% 60	924 3,856 37.7% 7.53% 136	238 819 18.1% 1.60% 65	206 840 16.9% 1.64% 61	220 616 23.89 1.209 86
	Es más importante cumplir con mi deber que disfrutar de la vida	Muestra (000) Vert% Horz% Afinidad	11,402 41,851 22.7% 100% 100	5,332 20,187 22.2% 48.2% 98	595 2,120 13.4% 5.07% 59	660 2,346 16.1% 5.60% 71	512 1,960 13.5% 4.68% 60	348 1,435 13.1% 3.43% 58	803 3,288 32.2% 7.86% 142	159 652 14.4% 1.56% 64	175 685 13.8% 1.64% 61	
	••• Me preocupo mucho por mi	Muestra (000) Vert% Horz% Afinidad		7,996 30,390 33.5% 49.7% 101	1,102 3,840 24.2% 6.28% 73	1,113 3,832 26.3% 6.27% 80	893 3,173 21.8% 5.19% 66	628 2,347 21.5% 3.84% 65	1,008 4,216 41.3% 6.89% 125	293 1,024 22.7% 1.67% 69	315 1,234 24.8% 2.02% 75	209 686 26.59 1.12% 80
	••• Me gusta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro	Muestra (000) Vert% Horz%		4,694 17,381 19.1% 47.5%	806 2,728 17.2% 7.45%	710 2,379 16.4% 6.50%	663 2,309 15.9% 6.31%	515 1,890 17.3% 5.16%	585 2,377 23.3% 6.49%	197 665 14.7% 1.82%	215 912 18.3% 2.49%	

Al hacer clic en el botón "Correspondencia", debe darle un nombre a su análisis y hacer clic en "Lanzar".

Empezando El mapa de Correspondencia

El ejemplo utilizado para esta guía muestra algunas frases de opiniones y actitudes cruzadas con algunas marcas de gaseosas, en un universo de consumidores de gaseosas de los últimos 12 meses.



Limpieza Manual

Inicialmente, el mapa de correspondencia contendrá toda la información de la tabla cruzada, y necesita que se "limpien" para demostrar la información más relevante para describir el escenario..

Esto se puede hacer de forma manual o automática. Para limpiar el mapa manualmente, haga clic en "estadísticas generales" y seleccione Líneas. Haga clic en "Dist" para ordenar la información por distancia Chi-cuadrado (centro del mapa). Las variables en el centro del mapa son menos diferenciales que la información en los bordes del mapa.

Documento	μ.	📫 Inf	forme				
□ – DIGITAL VIEW LATINA 2022 R2 - Ar Br Co Mx (Personas)		#	Etiqueta	Código	% Masa	Dist	Inercia %
🖻 🚰 Corres		1	Me gusta tomar ri	R1	.88%	.0488	2.52%
🗐 🚰 Mapa(s)	I⊫i	2	Es importante qu	R2	1.87%	.1150	12.58%
Ejes 1+2	. I⊫ (3	Como paso el tie	R3	1.44%	.0084	.71%
— El Columnas vs. Análisis de Columnas	- I E (4	Es más important	R4	1.11%	.0287	1.86%
Análisis de Columnas vs Filas		5	Me preocupo mu	R5	1.81%	.0041	.43%
Estadísticas	- F (6	Me gusta disfruta	R6	1.11%	.0327	2.13%
🖻 🔠 Estadísticas Generales		7	Hay pocas cosa	R7	.89%	.0368	1.93%
— 📰 Filas		8	Hago cosas por i	R8	.97%	.0045	.26%
Columnas		9	Mi trabajo es má	R9	1.35%	.0177	1.40%
		10	Me interesa sabe	R10	2.24%	.0301	3.94%
🗈 🚰 Estadísticas de Ejes		11	Me gustaría emp 🗍	R11	3.09%	.0127	2.31%
		12	Mi fe es realment	R12	2.68%	.0231	3.62%
		13	Prefiero trabajar 🗍	R13	1.55%	.0090	.82%
		14	Es importante se	R14	2.90%	.0231	3.92%
	- E	15	Es importante se	R15	4.03%	.0054	1.27%
	- IE	16	No me gusta juzg 🕽	R16	2.83%	.0013	.21%
		17	Me considero un	R17	1.82%	.0138	1.47%

Para seleccionar, por ejemplo, la información top 15, haga clic en el icono 📭, a la izquierda de la información de las líneas, y con el botón derecho del mouse seleccione top n..., cámbielo a 15, usando el botón derecho nuevamente seleccione invierte, y nuevamente con el clic derecho seleccione Cambiar a pasivo.

Masa % representa el porcentaje de datos contenidos en Filas basado en valores ponderados (000).

Dist (anica) ordena la distancia Chi de los datos contenidos en las Líneas según el porcentaje vertical (Vert) del origen. Cuanto mayor sea el valor, más distintivo será el atributo.

Inercia determina cuánto contribuye cada variable a la forma del mapa multiplicando el % de masa por la distancia.

KANTAR IBOPE MEDIA

Limpieza Automática

Hay dos formas de borrar su mapa de correspondencia automáticamente.

1. Haga clic en el icono

y seleccione el número de variables (normalmente entre 15 y 35).

Despejar el mapa		X
Filas:	30	OK Cancelar
Columnas:	11 •	
Predeterminad:		J

Despejar el Mapa

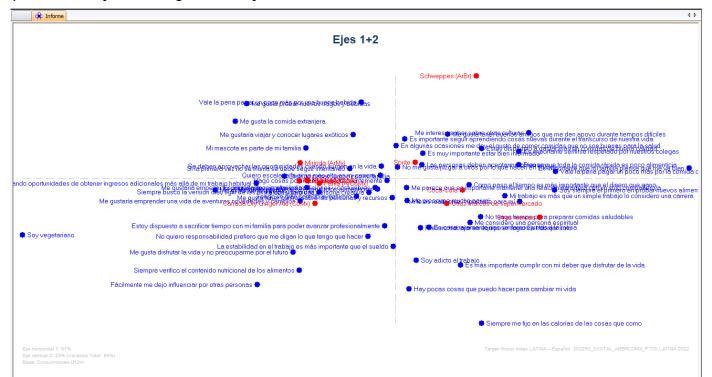
2. Una vez que se determina un valor como Predeterminado (marque la casilla "Predeterminada"), haga clic en el icono seleccionará automáticamente el número determinado de variables.



KANTAR IBOPE MEDIA

Interpretando el mapa de Correspondencia

El análisis de correspondencia produce un mapa basado en correlaciones entre datos basados en los dos temas más relevantes. La información más relevante la produce el eje X, la segunda el eje Y.



El valor de Varianza total muestra qué tan bien el mapa explica las variables dentro de él. El valor debe ser al menos el 60% del mercado total (ejes horizontal + vertical)

Cada información tiene un valor de Calidad que se muestra al pasar el mouse sobre la variable elegida. Cuanto mayor sea la calidad, mayor será la influencia de la variable en el mapa.

Las marcas alrededor del centro del mapa tienden a ser más del mercado masivo y menos diferenciadas en comparación con las que están más cerca del borde, que son más específicas y diferenciadas. Las que están alrededor de los bordes suelen ser las marcas más pequeñas y distintivas.

Análisis de Correspondencia

La relación entre la información de las filas y las columnas se ilustra en el gráfico Columna vs. Columna y Fila vs. Columna. La información en naranja tiene una correlación positiva, el blanco no tiene correlación y el amarillo tiene una fuerte correlación negativa.

Para cambiar la información que está viendo en las correlaciones, use los botones en la parte superior derecha:



Target

Documento Informe HI TGI DIGITAL VIEW LATINA 2022 R2 - Ar Br Co Mx (Personas) Columna Código 🖨 🚰 Corres Coca-C Mapa(s) Documento 📫 Informe Positivo Columnas vs. Análisis de Columnas GI DIGITAL VIEW LATINA 2022 R2 - Ar Br Co Mx (Personas) Columna Código 🛲 Análisis de Columnas vs Filas Gorres Estadísticas Coca-Cola Eje 1x2 🖨 👬 Mapa(s) 🖶 🌐 Estadísticas Generales Coca-Col 🔠 Filas Ejes 1+2 Otras marcas C6 Columnas Æ E Columnas vs. Análisis de Columnas Otras marcas de supermercado C11 Æ + Valores Propios Hanálisis de Columnas vs Filas H H H H H H H H Ē C3 3 Sprite 🗄 👬 Estadísticas de Ejes Estadísticas Schweppes (ArBr) C9 - Estadísticas Generales Canada Dry Ginger Ale (CoMx) C8 👥 Filas Fanta (ArCoMx) C5 - 🔢 Columnas Crush (ArMx) C7 Usion Propios Pepsi (ArCoMx) C4 🗄 🚰 Estadísticas de Ejes C2 7 UP (ArCoMx) Negativo Mirinda (ArMx) C10 R5 R13 en lugar R33 R19 buenos amigos que R24 Siempre verifico el contenido nutricio R49 Fácilmente me deio influenciar por ot 🗼 R36 Me queta disfrutar la vida y no nreo

KANTAR IBOPE MEDIA

Personalización y Exportación



Al hacer clic en Agregar etiqueta, se agregará una nueva etiqueta en el centro del mapa. Es posible renombrar y cambiar la posición de la etiqueta en el mapa.

Al hacer doble clic en una variable, o seleccionar la variable y hacer clic en Propiedades, se abre una ventana de propiedades del punto.

Para cambiar el símbolo de un punto en el mapa (por ejemplo, dejando diferentes filas y columnas), haga clic en símbolo en la pestaña dentro de la propiedad del punto.

Para "Copiar", "Borrar" u "Ocultar puntos" de las variables seleccionadas, haga clic en la función deseada.

Para exportar el mapa como imagen, haga clic en el icono



Exporta



puntos

Guardar

Cualquier actualización o edición aplicada a su análisis de correspondencia debe guardarse.

Haga clic en el icono Opciones y seleccione "Guardar". Esto guardará el análisis con el nombre que proporcionó al comenzar con el análisis cruzado.

Haga clic en "Guardar como" para guardar el archivo con un nuevo nombre.

Nota: El archivo original se guardará y también estará disponible en la página de inicio del navegador.

Deshacer Rehacer + álisis de Medios Codificación Cor	Correspondencia - Choices v5.3 - choices-uk-1 [HOST-DK-2X-1]	– ⊂ X Opriones ×		
Guardar como Borrar Ocuitar Nombre Propiedades Im puntos grupos		Image: Second	Save As	$\overline{\mathbf{X}}$
Salid	Soy vegetariano Estoy dispuesto a sacrificar tiempo con mi femilia pera poder evenze profesionelmente No quiero responsabilidad prefero que mo digan lo que tenço que hacer Me gusta disfutar la vida y no diversitarial de la desta desta desta desta desta de la desta de la desta	Control (ALBI) Schweppes (ALBI) Schweppes (ALBI) Schweppes (ALBI) Me interess saber sobre otnas culturas Estoy disguesto a gaster mas en comidas de buena culdad Schweppes (ALBI) Bestoy disguesto a gaster mas en comidas de buena culdad Son discrete a saber sobre otnas culturas Dema gue trade a de buena culdad Son discrete a gaster mas en comidas de buena culdad Son discrete a gaster mas en comidas de buena culdad Son discrete a gaster mas en comidas de buena culdad Son discrete a gaster mas en comidas de buena culdad Son discrete a gaster mas en comidas du buena culdad Como de comidas du buena culdade Otras marcos Son discrete a data de las cosas que como Target George Index LATINA - Españel 2022FE, DISTRA, ARBECCAR, P TGI LATINA 2022 -Ar & Co MA Presona) - TGI LATINA 202	Nombre del nuevo informe:	OK Cancel
	Corresp X	^		

Abrir

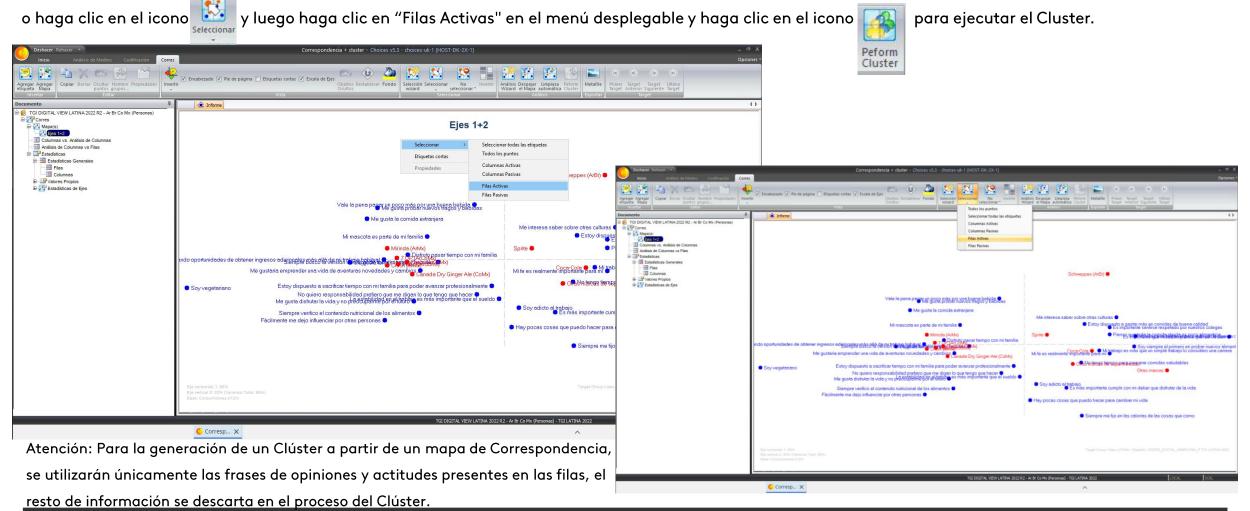
Sus análisis de correspondencias guardados se pueden encontrar en la página Navegador del Target Group Index Consumer Analysis, con el tipo "Correspondencia".

Al seleccionar este tipo de archivo, la aplicación remota se abrirá nuevamente mostrando el mapa. Atención: este tipo de archivo no incluye la tabla cruzada utilizado como base para la creación del mapa. Si necesita estos datos para uso futuro, debe guardar el análisis cruzado antes de iniciar la Correspondencia.

ANTAR MEDIA			TGI Con	nsumer Analysis				? (2
		•	MIS ARCHIVOS	ARCHIVOS COMPARTIDOS	Q			
Choices Online	TGI Snapshot					Todos los t		rear carpeta
		Nomb	re del Archivo 🔺	Encuesta 💌		Tipo 🔻	Fecha 🔻	
			Correspondencia	Target Group Index LATINA-Españo	2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_	Correspond.	15/05/2023	×
			Gaseosas	Target Group Index LATINA-Españo	2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Tabulación .	15/05/2023	×
ortación de de	Análisis de Medios		Cluster - Novedades	Target Group Index LATINA-Españo	2022R2_P	Tabulación .	15/05/2023	×
			Correspondencia - Novedades	Target Group Index LATINA-Españo	2022R2_P	Corres 🎉	15/05/2023	×
			Análisis de Medios	Target Group Index LATINA-Españo	2022R2_P	Medios	11/05/2023	×
			Medios	Target Group Index LATINA-Portugu	iês 2022R2_P	Medios	11/05/2023	×
Insights	En progreso		informe tendencia	Target Group Index LATINA-Españo	2022R2_P	Tabulación .	11/05/2023	×
				COMPARTIR				

2 Cluster – de un mapa de Correspondencia

Para llevar las frases de opinión y actitud activas en el mapa al Análisis de Conglomerados, haga clic derecho en el mapa → "Seleccionar" → "Filas Activas"



KANTAR IBOPE MEDIA

Seleccione Nuevo proyecto en la ventana del asistente de clúster, luego nombre el proyecto y el clúster para los análisis. Otra opción es seleccionar un proyecto de clúster existente y agregar un nuevo clúster a un proyecto ya guardado.

Proyectos	Variables 🔛 Lista Variable ジ Análisis		
Proyectos/Cluster	Image: Cluster Wizard — — × Elija importar tipo Elija la forma de importar que mejor se ajuste a sus Image: Cluster Vizard		
	Nuevo Proyecto Le permite crear un proyecto nuevo y un cluster de un análisis de correspondencias Proyecto Exixtente		
	Le permite crear un cluster en un proyecto existente	-	
	Cancelar	5 9 9	

Nuevo Proyecto/Cluste	r		
Nombrar Proyecto			
Cluster			
Nombre Cluster			
Análisis 1			
C	Aplicar	Cancelar	

El Asistente seleccionará automáticamente frases predefinidas del mapa de coincidencias y las agregará a la *Lista de variables.*

La *Lista de variables* proporciona una vista gráfica de la distribución de respuestas para cada una de las declaraciones seleccionadas. Tenga en cuenta que Totalmente de acuerdo tiene una puntuación de 5, mientras que Totalmente en desacuerdo tiene una puntuación de 1.

chivo Editar Vista Ayuda 🛃 🐰 🖻 🛍 🕢									
(Proyectos	Lista	Variable 🥑	🔋 Análisis						
/alor	Score	Muestra	Ponderado	% Filtro G	ráfico		 		N
otalmente de acuerdo	5.00	3931	13485	11%					
astante de acuerdo	4.00	5120	16110	14%					
le es indiferente	3.00	8774	30095	24%					
astante en desacuerdo	2.00	7010	24921	19%			 		
otalmente en desacuerdo PINIONES Y ACTITUDES	1.00	12196	46187	33%			 		
C									>
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má	is por una bue						 _		>
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más e	is por una bue n comidas de	buena cal	lidad				 _		
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má	is por una bue n comidas de s por la comi	: buena cal da orgánica	lidad				 		
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más Vale la pena pagar un poco má Pienso que toda la comida rápic	is por una bue n comidas de s por la comi da es poco ali	: buena cal da orgánica imenticia	lidad						
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más e Vale la pena pagar un poco má Pienso que toda la comida rápio Siempre me fijo en las calorías Siempre verifico el contenido m	is por una bua n comidas de s por la comi da es poco ali de las cosas i	: buena cal da orgánica imenticia que como	lidad a						
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más e Vale la pena pagar un poco má Pienso que toda la comida rápic Siempre me fijo en las calorías Siempre verifico el contenido nu Soy vegetariano	is por una bue n comidas de s por la comi da es poco ali de las cosas i utricional de l	e buena cal da orgánica imenticia que como os alimento	lidad a os						
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más e Vale la pena pagar un poco má Pienso que toda la comida rápic Siempre me fijo en las calorías Siempre verifico el contenido nu Soy vegetariano Soy siempre el primero en pro	s por una bue n comidas de s por la comi da es poco ali de las cosas e utricional de l bar nuevos a	i buena cal da orgánica imenticia que como os alimento limentos sa	lidad a os	productos	- nutrici	onales			
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más e Vale la pena pagar un poco má Pienso que toda la comida rápio Siempre me fijo en las calorías Siempre verifico el contenido nu Soy vegetariano Soy siempre el primero en pro No tengo tiempo para preparar	s por una bue s por la comidas de s por la comi da es poco ali de las cosas utricional de l bar nuevos a comidas salu	i buena cal da orgánica imenticia que como os alimento limentos sa idables	lidad a os aludables o	productos	nutrici	onales			
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más e Vale la pena pagar un poco má Pienso que toda la comida rápic Siempre me fijo en las calorías Siempre verifico el contenido nu Soy vegetariano Soy siempre el primero en pro	s por una bue s por la comidas de s por la comi da es poco ali de las cosas utricional de l bar nuevos a comidas salu	i buena cal da orgánica imenticia que como os alimento limentos sa idables	lidad a os aludables o	productos	- nutrici	onales			
Me gusta probar nuevos tragos Vale la pena pagar un poco má Estoy dispuesto a gastar más e Vale la pena pagar un poco má Pienso que toda la comida rápic Siempre me fijo en las calorías Siempre verifico el contenido n Soy vegetariano Soy siempre el primero en pro No tengo tiempo para preparar	s por una bue s por la comidas de s por la comi da es poco ali de las cosas utricional de l bar nuevos a comidas salu	e buena cal da orgánica imenticia que como os alimento s alimentos sa dables imentos y	lidad a os aludables o	productos	- nutrici	onales		Siguie	

En la pestaña de *Variables*, es posible agregar o quitar frases de opiniones y actitudes antes de crear los grupos de Clúster. Al hacer clic en "Agregar a la lista de variables", se actualiza la lista y se lleva al usuario de regreso a la pestaña *Lista de variables*.

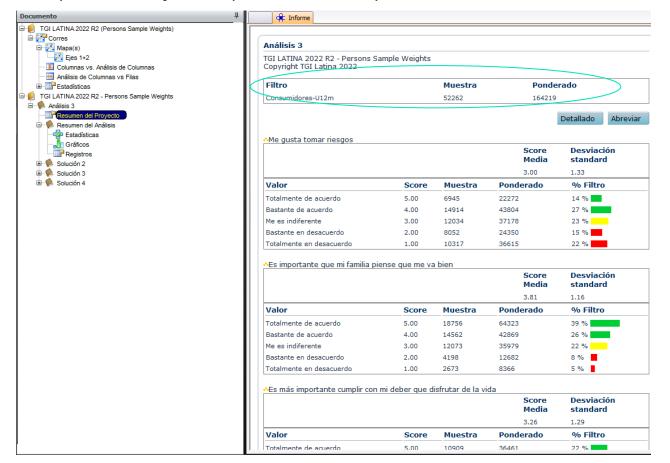
Variables	iense que me va bien	۶ 			^
ta tomar riesgos rtante que mi familia p	iense que me va bien				^
rtante que mi familia p	iense que me va bien				
	iense que me va bien				
	mportante que el dinero que gano				
	n mi deber que disfrutar de la vida				
	2 2				
		urso de nuestra vida			
justa juzgar a otros p	or lo que hacen en su vida				
sidero una persona es	piritual				
sidero una persona cre	eativa				
ta tener buenos amigo	os que me den apoyo durante tiempos	s difíciles			
ta tener control sobre	las personas y recursos				
un gran sentido avent	urero				
taría emprender una v	ida de aventuras, novedades y camb	vios			
ro responsabilidad, pr escalar a la cima más a		e hacer			
	bocupo mucho por mí ta disfrutar la vida y n cas cosas que puedo l osas por impulso muy fa jo es más que un simy resa saber sobre otra- taría empezar mi propi s realmente importante o trabajar en equipo et ritante seguir aprendie gusta juzgar a otros p sidero una persona es sidero una persona es ta tener buenos amigo ta tener control sobre un gran sentido avent taría emprender una v ritante respetar las tra ro responsabilidad, pr	socipo mucho por mí ta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro cas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida osas por impulso muy frecuentemente ajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera resa saber sobre otras culturas taría empezar mi propio negocio algún día realmente importante para mí o trabajar en equipo en lugar de trabajar solo ritante sentirse respetado por nuestros colegas ritante seguir aprendiendo cosas nuevas durante el transcu gusta juzgar a otros por lo que hacen en su vida sidero una persona creativa ta tener buenos amigos que me den apoyo durante tiempor ta tener buenos amigos que me den apoyo durante tiempor ta tener control sobre las personas y recursos un gran sentido aventurero taría emprender una vida de aventuras, novedades y camb ritante respetar las tradiciones y costumbres	socipo mucho por mí ta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro cas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida osas por impulso muy frecuentemente ajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera resa saber sobre otras culturas taría empezar mi propio negocio algún día realmente importante para mí o trabajar en equipo en lugar de trabajar solo ritante sentirse respetado por nuestros colegas ritante seguir aprendiendo cosas nuevas durante el transcurso de nuestra vida gusta juzgar a otros por lo que hacen en su vida sidero una persona espiritual sidero una persona creativa ta tener buenos amigos que me den apoyo durante tiempos difíciles ta tener control sobre las personas y recursos un gran sentido aventurero taría emprender una vida de aventuras, novedades y cambios ritante respetar las tradiciones y costumbres or esponsabilidad, prefiero que me digan lo que tengo que hacer	boupo mucho por mí ta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro cas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida osas por impulso muy frecuentemente ajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera resa saber sobre otras culturas taría empezar mi propio negocio algún día realmente importante para mí o trabajar en equipo en lugar de trabajar solo ritante sentirse respetado por nuestros colegas ritante seguir aprendiendo cosas nuevas durante el transcurso de nuestra vida gusta juzgar a otros por lo que hacen en su vida sidero una persona espiritual sidero una persona creativa ta tener buenos amigos que me den apoyo durante tiempos difíciles ta tener control sobre las personas y recursos un gran sentido aventurero taría emprender una vida de aventuras, novedades y cambios ritante respetar las tradiciones y costumbres ro responsabilidad, prefiero que me digan lo que tengo que hacer	boupo mucho por mí ta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro cas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida osas por impulso muy frecuentemente ajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera resa saber sobre otras culturas taría empezar mi propio negocio algún día realmente importante para mí o trabajar en equipo en lugar de trabajar solo ritante sentirse respetado por nuestros colegas ritante seguir aprendiendo cosas nuevas durante el transcurso de nuestra vida gusta juzgar a otros por lo que hacen en su vida sidero una persona espiritual sidero una persona creativa ta tener buenos amigos que me den apoyo durante tiempos difíciles ta tener control sobre las personas y recursos un gran sentido aventurero taría emprender una vida de aventuras, novedades y cambios ritante respetar las tradiciones y costumbres

Haga clic en *Siguiente* o en la pestaña *Análisis* y seleccione la cantidad de grupos que se crearán y luego haga clic en Ejecutar proceso para generar el Análisis de cluster.

🏄 Cluster Definition	Module - Cluster - Cluster + corres					×
Archivo Editar Vist	a Ayuda					
🚽 X 🖻 🛍 🤇						
Proyectos	🗉 Variables 🔛 Lista Varia	able 😻 Análisis				
Opciones de Análisis						
Número de Grupos	4	Ejecutar Proceso				
Opciones Avanzadas		Procesando				
Establecer opcio	ones avanzadas	Standby				
Tipo de Algoritmo	Multi K-MediaS \sim					
Valores Omitidos	Recodificar al punto-medio $\qquad \lor$					
Fin del proceso	No movimientos posibles $\qquad \lor$					
Normalizardatos	On \vee					
Elita el número mévimo	de grupos duster configurar opcione	s avanzadas (si se necesitan) y despué	ie hacer clic en	eiecutar process	nara realizar el	
análisis	de grupos cluster, configurar opcione	s avaizadas (si se necesitari) y despue	is nacer circ en	ejecutar proceso	para realizar el	
₽		🕘 All	8 79476	8 Normal	30	

Resumen del Proyecto

El resumen del proyecto proporciona un resumen general del mercado en el que se basa el análisis de conglomerados. Enumera todas las variables incluidas en el análisis y detalla el objetivo, la puntuación media y la desviación estándar.



El filtro muestra el universo utilizado para realizar el Cluster, la muestra y el valor ponderado representan numéricamente este universo (se recomienda una muestra mínima de 2.000 casos).

El Score Media muestra la puntuación media (promedio) basada en la asignación de 5 puntos para Totalmente de acuerdo a 1 punto para Totalmente en desacuerdo para cada variable en el mercado analizado. Es importante tener en cuenta este valor para cada variable, ya que esto se hace para los grupos de clúster donde las declaraciones se asignan en función de su desviación de esta puntuación media.

La desviación estándar indica la medida (diferencia) de dispersión de respuestas para cada variable. En los casos en que se utilizan diferentes escalas de respuestas, todas las variables se normalizan a 1 antes de ejecutar el análisis, lo que garantiza que cada declaración tenga la misma ponderación.

Nombrando Grupos

Se puede cambiar el nombre de los grupos de cluster haciendo clic en el icono

de la barra de herramientas..

Para cambiar el nombre, primero seleccione la solución, luego haga clic en el grupo al que desea cambiar el nombre y escriba el nombre deseado. Haga clic en Aceptar para guardar los cambios.

Nombre grupos...

Clus	ster Gr	roup Names 🛛 🔀
S	olution	Solución2
		Solución2
		Solución3
	Group	Solución4
	Group	2
	,	OK Cancel

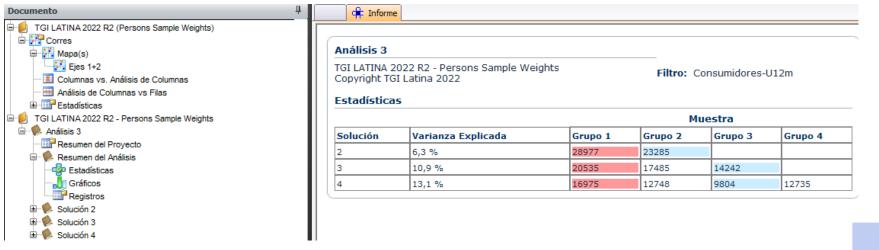
Clus	ter Gr	roup Names	<
So	olution	Solución4	
		Nombre grupos	
	Cluste Cluste Group Group	er 2 o 3	
	-	OK Cancel)

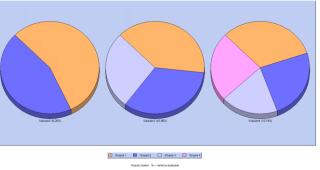
Resumen de la Análisis

La opción Estadísticas en Resumen de análisis proporciona la varianza explicada de cada solución de clúster. Los tamaños de muestra de cada grupo dentro de las soluciones se muestran con el grupo con muestra más grande resaltado en rojo y el grupo con la muestra más pequeño en azul.

La varianza explicada puede ser un filtro de las soluciones que se pueden usar para el análisis. Recomendamos que se utilicen soluciones con una varianza explicada de al menos el 15%.

Las soluciones que tienen grupos con una muestra significativamente mayor o menor que otros grupos también indican que esta solución no es la mejor para explicar el universo.





nálisís 3 - TGI LATIBA 2022 R2 - Persons Sample Weights - Copyright, KMR Software 2005 All righ

La opción Gráficos muestra la misma información que Estadísticas pero en un gráfico circular que muestra la Varianza explicada para cada solución entre paréntesis.

La opción Registros es un informe de texto simple, que muestra el resultado generado al ejecutar el análisis de conglomerados.

KANTAR IBOPE MEDIA

Solución de Cluster: Resumen

La opción Resumen en Soluciones de clúster muestra un resumen de los grupos dentro de cada solución con las 3 mejores opiniones positivas en rojo y las 3 más negativas en azul.

Si un grupo no tiene opiniones en rojo o azul, la relación con las opiniones de ese grupo es totalmente positiva o negativa (ejemplo: Grupo 4 en la imagen).

Esta información puede utilizarse en la etapa preliminar para dar una indicación de la naturaleza del grupo. Si todos los grupos tienen características distintivas claras, es probable que la solución grupal ilustre mejor la imagen.

	4 Relatório						
🖶 💋	Análises 1						
Mapa (s)	TG BR 2022 R4 - Pessoas Copyright TGI LATINA 2022						
Análises Coluna vs. Coluna	Filtro		Solução				
────────────────────────────────────	Consumidores-U12m		4				
G BR 2022 R4 - Pessoas							
Análises 1							
Resumo do Projeto		8% (1540) Amostra		45% (8283) Amostra		41% (7702) Amostra	
E w Resumo da Análise	Group 1		Group 2		Group 3		
- Estatísticas				Média Padrão Dev		Média Padrão Dev	
Gráficos		Média Padrão Dev		Media Padrao Dev		Media Padrao Dev	
Logs	Sou vegetariano	1.822	Em algumas ocasiões me dou o prazer de ingerir		Eu sou sempre o(a) primeiro(a) a provar		
🗷 🌪 Solução 2	Sou vegano	1.380	comidas que não são boas	0.102	novos alimentos	0.489	
B-∯ Solução 3 ⊡-∯ Solução 4	Sempre verifico o conteúdo nutricional dos alimentos	0.338	para a saúde Freguentemente como		saudáveis ou produtos nutricionais		
	Estou disposto a pagar		lanches ao invés de uma refeição adequada	0.038	Sempre procuro as versões diet/ light dos	0.396	
Gráficos	mais por comidas de boa qualidade	-0.240	Sempre considero as		alimentos e bebidas		
	A música constitui parte importante em minha vida	-0.250	calorias dos alimentos que como	-0.454	Compensa pagar um pouco mais por alimentos orgânicos	0.393	
			Sempre procuro as				
	Tenho prazer em receber pessoas em minha casa	-0.284	versões diet/ light dos alimentos e bebidas	-0.460	Em algumas ocasiões me dou o prazer de ingerir comidas que não são boas	-0.082	
			Eu sou sempre o(a) primeiro(a) a provar		para a saúde		
			novos alimentos saudáveis ou produtos	-0.522	Sou vegano	-0.313	
			nutricionais]	Sou vegetariano	-0.322	
I							
		6% (1060) Amostra					
	Group 4						
		Média Padrão Dev					
	Sou vegano	2.992					
	Sou vegetariano	2.569					
	Sempre verifico o conteúdo nutricional dos alimentos	0.843					

Solución de Cluster: Estadísticas

La opción Estadísticas en soluciones de Cluster, analiza las declaraciones individuales que componen cada grupo dentro de la solución en función de la desviación estándar media, la desviación absoluta de la media o la media. Los cambios positivos o negativos en el grupo se escalan de rojo oscuro a azul oscuro.

La Desviación Estándar de la Media (Desv Est Media) es la estadística recomendada para analizar los grupos, ya que los números proporcionados son los sesgos para el grupo de Cluster (en comparación con el universo del escenario) que están estandarizados en unidades de desviaciones estándar. Por lo tanto, un valor positivo o negativo es la desviación de la media total de la muestra que se encuentra en el Resumen del proyecto.

En el ejemplo vemos las estadísticas del grupo 1 de la solución 4

Documento 4	Finforme			
ICI LATINA 2022 R2 (Persons Sample Weights)	Group 1		~	Botón
Mapa(s)	Solución4	Desv Est Media	Desv Abs	Media
Ejes 1+2	Soy vegetariano	0.1061	0.1076	1.7288
- I Columnas vs. Análisis de Columnas	E Siempre busco la versión diet/ light de los alimentos y bebidas	0.0970	0.1270	2.7134
Análisis de Columnas vs Filas	Fácilmente me dejo influenciar por otras personas	0.0906	0.1089	2.3302
Estadísticas	🗭 No quiero responsabilidad prefiero que me digan lo que tengo que hacer	0.0853	0.1126	2.6100
GILATINA 2022 R2 - Persons Sample Weights	🖬 Me gusta probar nuevos tragos y bebidas	0.0758	0.1039	3.0712
Análisis 3	🗭 No tengo tiempo para preparar comidas saludables	0.0288	0.0378	2.7828
	ቹ Vale la pena pagar un poco más por una buena bebida	0.0218	0.0292	3.2932
Resumen del Proyecto	🗭 Me gusta la comida extranjera	0.0187	0.0257	3.2669
Resumen del Análisis	Siempre verifico el contenido nutricional de los alimentos	-0.0002	-0.0003	2.8647
- Zep Estadísticas	Me gusta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro	-0.0279	-0.0384	3.0437
- J Gráficos	Estoy buscando oportunidades de obtener ingresos adicionales más allá de mi trabajo habitual	-0.0403	-0.0491	3.9342
Registros	Soy siempre el primero en probar nuevos alimentos saludables o productos nutricionales	-0.0442	-0.0574	2.7971
🖶 🦫 Solución 2	🖬 Me gusta tomar riesgos	-0.0532	-0.0705	2.9317
🗉 🦃 Solución 3	🖩 Hay pocas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida	-0.0541	-0.0736	2.8224
🖃 🌼 Solución 4	E Siempre me fijo en las calorías de las cosas que como	-0.0867	-0.1180	2.5952
	Soy adicto al trabajo	-0.1076	-0.1384	2.5926
Estadísticas	Estoy dispuesto a sacrificar tiempo con mi familia para poder avanzar profesionalmente	-0.1509	-0.2016	3.1302
Gráficos	🖬 La estabilidad en el trabajo es más importante que el sueldo	-0.1569	-0.1949	3.2946
	🗭 Vale la pena pagar un poco más por la comida orgánica	-0.2113	-0.2716	2.9472

Solución de Cluster: Estadísticas

Para revisar todas las soluciones a la vez, haga clic en "Botón". Dentro de la visualización, puede alternar usando el menú desplegable entre Desviación estándar de la media, Desviación absoluta de la media y Media para crear una descripción resumida de cada solución.

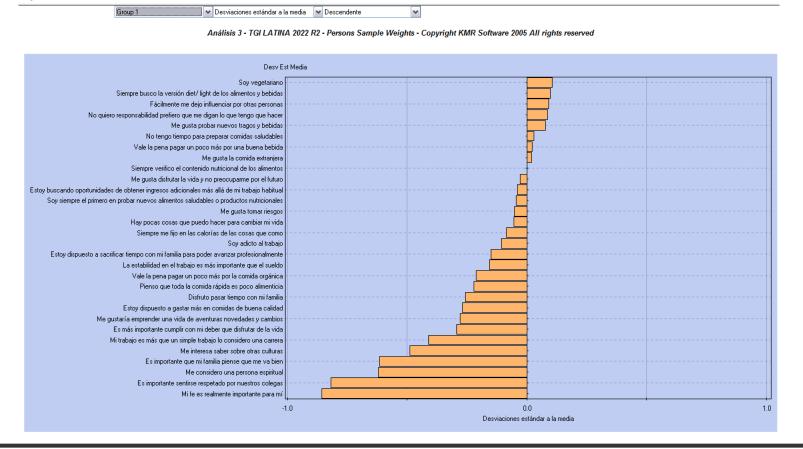
La opción Gráficos demuestra en forma de gráfico las variables individuales que componen cada grupo. Los menús desplegables e permiten cambiar entre soluciones, desviaciones y clasificar en orden ascendente o descendente.

Esta vista se puede utilizar para identificar declaraciones que generan una desviación baja de la media para todos los gruposy, por lo tanto, tienen un poder explicativo bajo en todos los grupos. Dichas declaraciones pueden potencialmente eliminarse de la selección de variables antes de que el clúster se ejecute nuevamente, para un análisis más nítido y significativo.

Desviaciones estándar a la media	~	Botón		
Solución4	Group 1	Group 2	Group 3	Group 4
Soy vegetariano	0.1061	0.4898	-0.4386	-0.2941
Siempre busco la versión diet/ light de los alimentos y bebidas	0.0970	0.4223	-0.5069	-0.1618
Fácilmente me dejo influenciar por otras personas	0.0906	0.3943	-0.4251	-0.1882
No quiero responsabilidad prefiero que me digan lo que tengo que hacer	0.0853	0.5852	-0.2738	-0.4887
Me gusta probar nuevos tragos y bebidas	0.0758	0.2119	-0.9093	0.3868
No tengo tiempo para preparar comidas saludables	0.0288	0.2501	-0.2213	-0.1184
F Vale la pena pagar un poco más por una buena bebida	0.0218	0.1425	-0.7757	0.4255
Me gusta la comida extranjera	0.0187	0.2766	-0.8999	0.3910
Siempre verifico el contenido nutricional de los alimentos	-0.0002	0.5369	-0.4496	-0.1911
Me gusta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro	-0.0279	0.5792	-0.3588	-0.2664
Estoy buscando oportunidades de obtener ingresos adicionales más allá de mi trabajo habitual	-0.0403	0.2729	-0.5210	0.1817
Soy siempre el primero en probar nuevos alimentos saludables o productos nutricionales	-0.0442	0.4011	-0.2839	-0.1241
Me gusta tomar riesgos	-0.0532	0.5431	-0.8367	0.1714
Hay pocas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida	-0.0541	0.6253	0.0377	-0.5828
Siempre me fijo en las calorías de las cosas que como	-0.0867	0.5375	-0.2590	-0.2230
🖬 Soy adicto al trabajo	-0.1076	0.6168	-0.4094	-0.1588
Estoy dispuesto a sacrificar tiempo con mi familia para poder avanzar profesionalmente	-0.1509	0.3618	-0.0591	-0.1155
La estabilidad en el trabajo es más importante que el sueldo	-0.1569	0.2987	0.0068	-0.0951
F Vale la pena pagar un poco más por la comida orgánica	-0.2113	0.3036	-0.0562	0.0210
T	0.0000	0.4005	0.4050	0.0400

Selección de grupos: criterios

- 1. Mire cada grupo en detalle, examinando cualquier tendencia basada en las declaraciones. Se puede obtener información adicional al llevar a los grupos de vuelta a Choices, para compararlos con variables demográficas y de otro tipo. No recomendamos nombrar grupos según la edad, el género o la clase social.
- 2. Examine si agregar más grupos (es decir, 4 o 5 soluciones grupales) aumenta la comprensión o pierde el enfoque y viceversa al eliminar un grupo.
- 3. Asegúrese de que los grupos tengan tamaños de muestra que sean representativos para un análisis posterior en Choices (se recomiendan más de 200 casos) y que tengan una varianza explicada de al menos el 15 %.



Guardar/Abrir

Un clúster que cree a partir de un mapa de correspondencia se guardará automáticamente como un proyecto de correspondencia y se podrá acceder a él a través de la página Navegador.

Los archivos que tienen el icono 🕮 son análisis de correspondencia que incluyen un análisis de Cluster.

KANTAR MEDIA			TGI Cons	umer Analysis					? 8
		4	MIS ARCHIVOS	ARCHIVC	DS COMPARTIDOS	Q			
Choices Online TGI Snopshot TGI Snopshot TGI Snopshot TGI Snopshot Image: Choices Online TGI Snopshot TGI Snopshot Image: Choices Online Image: Choices Online TGI Snopshot Image: Choices Online Image: Choices Online TGI Snopshot Image: Choices Online TGI Snopshot Image: Choices Online <th></th> <th>r carpeta</th>		r carpeta							
		Nombre del	Archivo 🔺		Encuesta 🔻		Tipo • Fecha • Corres • 15/05/2023 × Corres • 15/05/2023 × COMX_P Correspond 15/05/2023 × COMX_P Correspond 15/05/2023 × COMX_P Correspond 15/05/2023 × COMX_P Tabulación 15/05/2023 × Corres • 15/05/2023 × Corres • 15/05/2023 × Corres • 15/05/2023 × Medios 11/05/2023 ×		
		c	orres gaseosas		Target Group Index LATINA–Español 2	022R2_P	Corres 🎎	15 05/2023	×
			Corres		Target Group Index LATINA – Español 2	022R2_P	Corres 🎎	15/05/2023	×
	nálisis de Medios		Correspondencia + cluster		Target Group Index LATINA – Español 2	022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Correspond	15/05/2023	×
			Correspondencia		Target Group Index LATINA – Español 2	022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Correspond	15/05/2023	×
		G	àaseosas		Target Group Index LATINA – Español 2	022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Tabulación	15/05/2023	×
			Cluster - Novedades		Target Group Index LATINA – Español 2	022R2_P	Corres Eacha Tipo Fecha Corres 15/05/2023 Corres 15/05/2023 Corres 15/05/2023 Correspond 15/05/2023 Correspond 15/05/2023 Correspond 15/05/2023 Correspond 15/05/2023 Correspond 15/05/2023 Corres 15/05/2023 Corres 15/05/2023 Corres 15/05/2023 Medios 11/05/2023 Medios 11/05/2023	×	
Insights	En progreso		Correspondencia + cluster Target Group Index LATINA - Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX.P Correspond 15/05/2023 X Correspondencia Target Group Index LATINA - Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX.P Correspond 15/05/2023 X Gaseosas Target Group Index LATINA - Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX.P Tabulación 15/05/2023 X Cluster - Novedades Target Group Index LATINA - Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX.P Tabulación 15/05/2023 X Correspondencia - Novedades Target Group Index LATINA - Español 2022R2_P Tabulación 15/05/2023 X Análisis de Medios Target Group Index LATINA - Español 2022R2_P Corres ¥* 15/05/2023 X Medios Target Group Index LATINA - Español 2022R2_P Medios 11/05/2023 X	×					
		A	nálisis de Medios		Target Group Index LATINA – Español 2	022R2_P	Medios	11/05/2023	×
		M	fedios		Target Group Index LATINA – Portuguê	s 2022R2_P	Medios	11/05/2023	×
		ir	nforme tendencia		Target Group Index LATINA – Español 2	022R2_P	Tabulación	11/05/2023	×
					OMPARTIR				

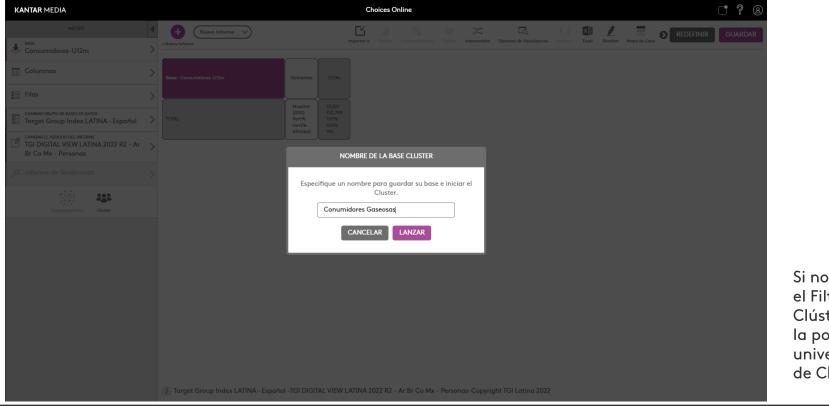
3 Cluster – a partir de una tabla Cruzada

Empezando un Cluster a partir de una tabla cruzada

El cluster también se puede abrir desde una tabla cruzada. No es necesario crear un mapa de correspondencia antes de ejecutar el clúster.

Para ello, debe incluir el universo que desea analizar como un Filtro y luego hacer clic en el icono Custer. Se le pedirá que dé un nombre para guardar el filtro. Esto guardará una tabla cruzado con el Filtro seleccionado y estará disponible en la página Navegador.

Al hacer clic en "Lanzar" se abrirá el módulo de clúster en una aplicación remota.

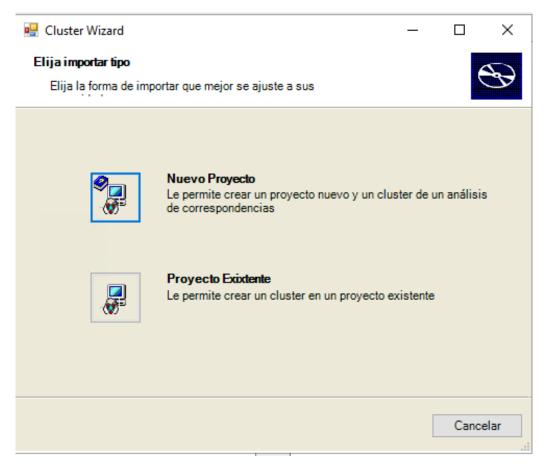


Si no hay información en el Filtro, el módulo de Clúster comenzará con la población total como universo de construcción de Clúster.

KANTAR IBOPE MEDIA

Asistente de Cluster

La ventana del asistente de clúster se abre en una aplicación remota y le solicita que seleccione si desea abrir un nuevo proyecto de clúster o un proyecto existente.



Asistente de clúster - Nuevo Proyecto/Proyecto existente

Nuevo Proyecto/Clu	ter		
Nombrar Proyecto			
Cluster			
Nombre Cluster			
Análisis 1			
			1
	Aplicar	Cancelar	

Al seleccionar *Nuevo proyecto*, se le pedirá que asigne un título a su nuevo proyecto de clúster y luego se lo dirigirá al Módulo de definición de clúster para seleccionar las vistas deseadas y ejecutar su análisis.

ojects	
Nombrar Proyecto	Cuenta
Cluster	3
Cluster Novedades	2
<	>
Seleccionar	Cancelar

Proyectos	Variables	🖩 Lista Variable 🗐 Análisis		
Proyectos/Cluster			Notas	
Cluster Nove	edades		Agregue las notas aquí	
	Nuevo Cluster			
	Cluster Nombre Clust	ter		
		Aplicar	Cancelar	

Al seleccionar *Proyecto existente* en el asistente de clúster, se abrirá una lista de proyectos existentes.

Seleccione el proyecto, la aplicación le dará automáticamente un nombre de análisis.

Puede editar esto y agregar su propio nombre de análisis. Haga clic en Aplicar para continuar con el módulo de definición de clúster.

Módulo de Definición de Cluster

En el Módulo de Definición de Cluster se pueden ver, además de la pestaña Proyectos, las pestañas Variables, Lista de Variables y Análisis.

La pestaña Variables le permite seleccionar las declaraciones de opinión y actitud que desea incluir en su análisis de cluster. Es recomendable seleccionar hasta 20 afirmaciones para obtener mejores resultados.

La pestaña Lista de variables muestra una representación gráfica de la distribución de respuestas para cada frase de opinión seleccionada.

🚱 Cluster Definition Module - Cluster — 🗌 🗙	Cluster Definition Module - Cluster
Archivo Editar Vista Ayuda	Archivo Editar Vista Ayuda
Jeta the	Al Chilo Coller Vista Ayuda
OPINIONES Y ACTITUDES Me gusta tomar riesgos Como paso el tiempo es más importante que el dinero que gano Es más importante cumplir con mi deber que disfrutar de la vida Me procupo mucho por mí Me gusta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro Hay pocas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida Hay pocas cosas que puedo hacer para cambiar mi vida Me gusta disfrutar la vida y no preocuparme por el futuro Mi trabajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera Mi trabajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera Mi trabajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera Mi trabajo es más que un simple trabajo, lo considero una carrera Me gustaria empezar mi propio negocio algún día Mi fre es realemente importante para mí Prefiero trabajar en equipo en lugar de trabajar solo Es importante seguir aprendiendo cosas nuevas durante el transcurso de nuestra vida No me gusta juzgar a otros por lo que hacen en su vida Me considero una persona ceativa Me gusta tener control sobre las personas y recursos Me gusta tener ouno somigos que me den apoyo durante tiempos dificiles Me gusta importante respetar las tradiciones y costumbres Mo quiero responsabilidad, prefiero que me digan lo que tengo que hacer Quiero responsabilidad, ate en mi carrera	Valor Score Muestra Ponderado % Fitto Gráfico M Totalmente de acuerdo 5.00 3931 13485 11% <
No Seleccionar Todo	Siempre busco la versión diet/ light de los alimentos y bebidas Desactivado Borrar Reiniciar TODO Siguiente
Seleccione variables para el análisis de la lista predefinida haciendo clic en la casilla de comprobación. Alternativamente, hacer clic en una categoría de la casilla de comprobación para seleccionar/ Eliminar selección de todas. Hacer clic en Añadir a lista de variables.	Seleccione una variable de la lista para mostrar las estadísticas de la tabulación cruzada
🕐 Consumidores-U12m 😤 37031 😵 Normal 🏢 30 🔮	🕑 Consumidores-U12m 🖉 37031 😵 Normal 🏢 30 📑

Ejecutar el proceso

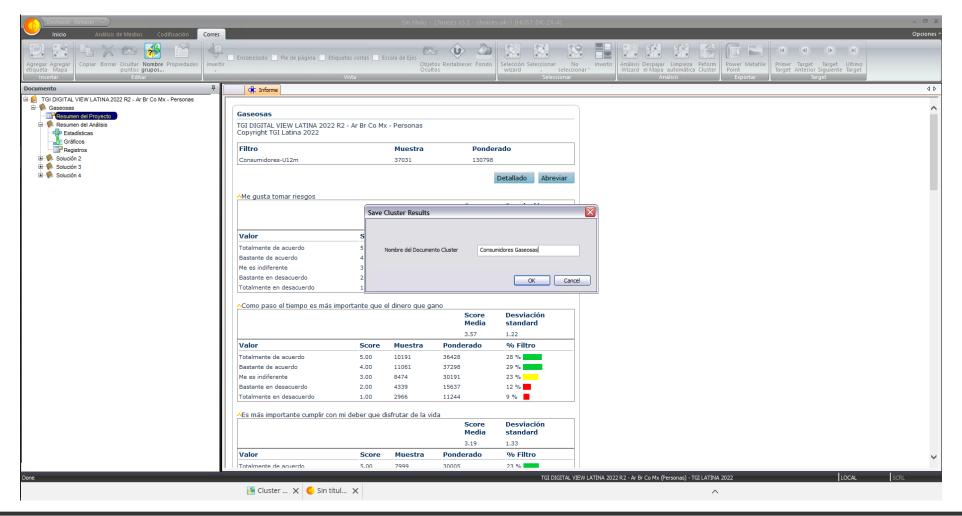
	Module - Cluster - Gaseosas			_		\times
Archivo Editar Vist						
Proyectos	🔋 Variables 🔛 Lista Variable 💈	Análisis				
Opciones de Análisis						
Número de Grupos	4	Ejecutar Proceso				
Opciones Avanzadas		Procesando				
Establecer opcio	ones avanzadas	Standby				
Tipo de Algoritmo	Multi K-MediaS					
Valores Omitidos	Recodificar al punto-medio $\qquad \lor$					
Fin del proceso	No movimientos posibles $\qquad \qquad \lor$					
Normalizardatos	On \lor					
Elija el número máximo análisis	de grupos cluster, configurar opciones avanza	adas (si se necesitan) y despué	és hacer clic en e	ejecutar proceso pa	ra realizar el	
	ATINA 2022 R2 - Ar Br Co Mx - Persona: 🕙 Cor	nsumidores-U12m	2 37031	8 Normal	14	

Una vez que haya terminado de seleccionar y refinar su selección de frases, vaya a la pestaña Análisis para ingresar la cantidad de grupos de Cluster que desea ver y haga clic en Ejecutar proceso.

Tiene la opción de guardar su análisis de conglomerados antes del lanzamiento. Esto guardará las frases predefinidas que haya seleccionado.

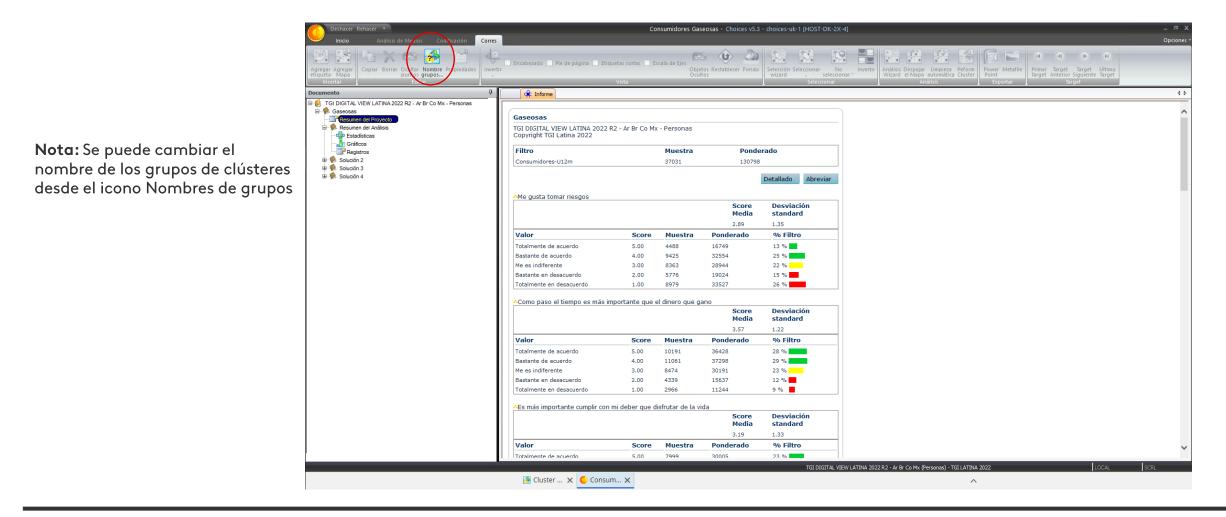
Guardar

Su proyecto de clúster se guarda tan pronto como ingresa un nombre para el documento de clúster después de ejecutar el proceso de cluster.



Solucción de Cluster y Grupos

Después de darle un nombre a su documento, puede ver sus soluciones de clúster y revisarlas antes de importarlas a Choices.



Abrir un archivo guardado

Su análisis de Cluster guardado se puede encontrar en la página Navegador del Análisis de consumidores del índice de grupos objetivo, marcado como un tipo de archivo Cluster'.

KANTAR MEDIA			TGI Consu	ımer Analysis		? 8
		•	MIS ARCHIVOS	ARCHIVOS COMPARTIDOS Q		
Choices Online TGI Snapshot					Todos los tipos: V	ar carpeta
		Nombre	e del Archivo 🔺	Encuesta 💌	Tipo 🔻 Fecha 🔻	
			Consumidores Gaseosas	Target Group Index LATINA – Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Cluster 15/05/2023	×
			Conumidores Gaseosas	Target Group Index LATINA – Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Tabulación 15/05/2023	×
Exportación de Target	i Análisis de Medios		corres gaseosas	Target Group Index LATINA – Español 2022R2_P	Corres 28 15/05/2023	×
			Corres	Target Group Index LATINA – Español 2022R2_P	Corres 288 15/05/2023	×
			Correspondencia + cluster	Target Group Index LATINA-Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Correspond 15/05/2023	×
			Correspondencia	Target Group Index LATINA – Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Correspond 15/05/2023	×
Insights	En progreso		Gaseosas	Target Group Index LATINA – Español 2022R2_DIGITAL_ARBRCOMX_P	Tabulación 15/05/2023	×
			Cluster - Novedades	Target Group Index LATINA – Español 2022R2_P	Tabulación 15/05/2023	×
			Correspondencia - Novedades	Target Group Index LATINA-Español 2022R2_P	Corres 🎎 15/05/2023	×
			Análisis de Medios	Target Group Index LATINA-Español 2022R2_P	Medios 11/05/2023	×
			Medios	Target Group Index LATINA – Português 2022R2_P	Medios 11/05/2023	×
			informe tendencia	Target Group Index LATINA-Español 2022R2_P	Tabulación 11/05/2023	×
				COMPARTIR		

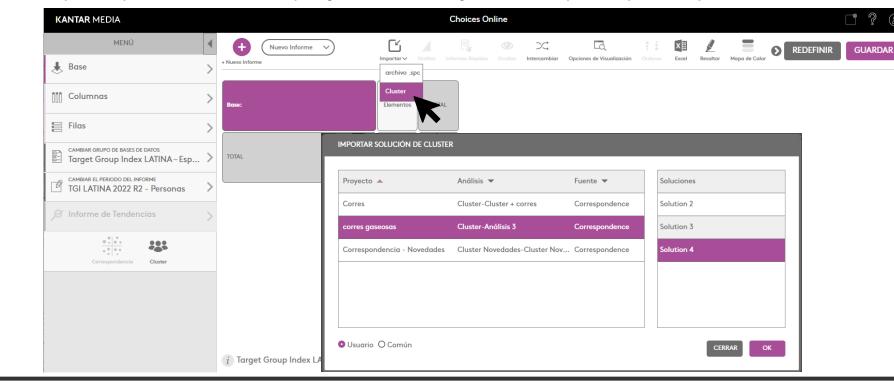
4 Cluster – importar las soluciones

Importar segmentaciones para usar en una tabla cruzada

Puede importar grupos de cluster para usar en su tabla cruzada haciendo clic en el botón Importar y seleccionando Cluster'. Esto abrirá un cuadro de diálogo que enumera todos los proyectos de clúster guardados disponibles, mostrando de dónde proviene cada uno: creado a partir de un proyecto de clúster o correspondencia.

Seleccione un proyecto de la lista para ver sus soluciones. Tiene la opción de importar a 'Usuario' (solo estará disponible para usted - opción predeterminada) o 'Común' (estará disponible para todos los usuarios de Choices Online en su empresa).

Seleccione una solución para importarla al diccionario y haga clic en OK. Tenga en cuenta que solo puede importar una solución a la vez.



KANTAR IBOPE MEDIA

Soluciones de Cluster en el diccionario

La solución de clúster ahora se importa al diccionario y se puede acceder desde Filas, Columnas o Generador de targets.

MENÚ	•	Q ×
Je Base	>	MIS TARGETS DICCIONARIO LISTA DE PERFILES
[]]] Columnas	>	Demográficos/Eventos/Fases de la Vida
	_	Consumo de Medios
E Filas	<	Consumo de Bienes y Servicios
CAMBIAR GRUPO DE BASES DE DATOS Target Group Index LATINA – Español	>	Actividades Recreativas & Intereses
CAMBIAR EL PERIODO DEL INFORME	_	Opiniones y Actitudes
TGI LATINA 2022 R2 - Personas	>	Cluster
Ø Informe de Tendencias	>	
Correspondencia Cluster		

Soluciones de Cluster en el diccionario

Dentro de la pestaña 'Clúster' en el diccionario, puede ver la Solución de clúster que importó anteriormente, que contiene las carpetas 'Usuario' y 'Común'.

MENÚ	•	Q
👃 Base	>	MIS TARGETS DICCIONARIO LISTA DE PERFILES
Columnas	>	CLUSTER Soluciones
📄 Filas	<	
CAMBIAR GRUPO DE BASES DE DATOS Target Group Index LATINA – Español	>	
CAMBIAR EL PERIODO DEL INFORME TGI LATINA 2022 R2 - Personas	>	CLUSTER SOLUCIONES
∫∅ Informe de Tendencias	>	> Usuario
Correspondencia Cluster		

Soluciones de Cluster en el diccionario

KANTAR MEDIA				Choices C	Inline		
REPORT VARIABLES	•	0			DICTIONADY	DDOF!! E	ICTC
🗼 Base	>	Q	×	MY TARGETS	DICTIONARY	PROFILE	
[[]] Columns	>	CLUSTER SOLUTIONS USER Chocolate Users-Analysis 1-Solution 6 (i)					
Rows	<	Select All			Sample 🔻	(000) 🔻	C
GB TGI (English)	>	White			962	2,093	
CHANGE REPORT PERIOD		Red Yellow			641	491 2,176	
2023 March (February 2022 - January 2023)	>	Blue			653	1,337	
Ø Trend Report	>	Green			889	1,384	
Monthly Trend		Purple			932	1,747	
Correspondence Cluster							
		EDIT ROWS BUILD ROWS			GR		DD

Los usuarios pueden seleccionar Todos o clusters individuales y agregarlos al análisis cruzado para profundizar en su estudio y crear un target de clusters completo con datos demográficos, de medios o de consumo.

Los Clusters se tratan como cualquier otra información de diccionario y se pueden combinar con otras variables mediante el constructor Target.

Understand People Inspire Growth

About Kantar

Kantar is the world's leading data, insights and consulting company. We understand more about how people think, feel, shop, share, vote and view than anyone else. Combining our expertise in human understanding with advanced technologies, Kantar's 30,000 people help the world's leading organisations succeed and grow.

To find out more, visit us at www.kantar.com/media

KANTAR